

03 VOL
97

東北風
Northeast Style

SHIDAI FENGSHANG
时代风尚

HANGYE FENGDU
行业风度

SHENGHUO FENGYA
生活风雅



东北证券
NORTHEAST SECURITIES



财富与机构条线成功举办长春地区“财富 500 面对面”沙龙活动

8 月 7 日“财富 500 面对面”月度主题沙龙活动在长春首次举行。面向长春地区 13 家营业网点，邀请了 27 名资产 300 万以上的高净值客户参加，其中包括 4 名资产 1500 万以上的超高净值客户，有效宣传了公司财富 500 俱乐部活动品牌，极大提升了公司对高净值客户的服务。



公司获“中国信息协会客户联络中心分会常务理事单位”称号

6 月 21 日，中国信息协会客户联络中心分会成立大会在北京召开。我公司获“中国信息协会客户联络中心分会常务理事单位”称号。



公司举办基层党务工作者集中培训

7 月 12-13 日，公司党委举办了基层党务工作者集中培训，公司各党支部书记、支委共 80 余名同志参加了培训。培训分为两天进行。第一天为党建工作实务培训，第二天全体参训人员出发前往靖宇县的“杨靖宇将军殉国地”，开展“不忘初心追寻红色记忆 牢记使命缅怀抗联英烈”主题教育活动。



公司荣获“吉林省红十字爱心企业”称号

8 月 19 日，“吉林省红十字会成立 100 周年纪念大会”在松苑宾馆举行，包括公司在内的 20 家企业被授予“红十字爱心企业”称号。



公司新三板挂牌公司高管培训交流会成功举办

2019 年 8 月 1-2 日，投资银行管理总部股转业务部在天津举办了 2019 年东北证券挂牌公司高管培训交流会，东北证券督导的 200 余家挂牌企业的董事长、董秘及其他高管参加了本次活动。



上海证券研究咨询分公司成功举办 2019 年中期（北京）上市公司交流会

2019 年 7 月 3 日至 7 月 4 日，东北证券股份有限公司上海证券研究咨询分公司在北京金融街丽思卡尔顿大酒店成功举办“中流击水，浪遏飞舟——东北证券 2019 年中期上市公司交流会”。115 位上市公司高管和行业专家到会，会议共安排 157 场交流活动。



探索财富管理转型 开拓蓝海正当时

文 / 本刊编辑部

经过二十余年的蓬勃发展，国内证券行业已步入成熟阶段，大券商龙头地位稳固的同时涌现出一批有特色的中小券商，市场竞争也日趋激烈。国内券商的主要盈利来源之一是经纪业务，但经历了多年佣金竞争后，同质化严重的传统经纪业务已成为红海市场，业务升级迫在眉睫。

财富管理的理念起源于 20 世纪 30 年代的美国，如今欧美的财富管理机构已经可以通过多元化的产品和服务，满足不同层次客户的理财需求，在促进其国内金融资源有效分配、优化收入结构、增加养老保障水平等诸多方面发挥着重要的作用。

近年来，我国财富管理行业快速发展，财富管理需求高度景气。根据波士顿咨询预测，未来在经历短期经济周期波动之后，2023 年中国个人可投资金融资产有望达到 243 万亿元，财富管理行业面临非常广阔的蓝海。

发展财富管理业务需要摒弃牌照红利时代的固有思维，以客户需求为中心打造全新的财富管理体系。为了在财富管理业务发展中取得竞争优势，我们无论选择何种发展路径均需要打造核心竞争能力，构筑业务“护城河”。财富管理业务本质在于通过各类产品帮助客户完成资产配置，也就是将客户现有资产转化为各类金融资产的过程。因此财富管理业务的核心竞争力在于客户需求的洞察能力、金融产品分析和筛选能力以及资产配置能力。

对于我们而言，如果能抓住财富管理转型的重大机遇或许可以实现细分领域头部化，最终带动整体实力的全面提升，财富管理转型不仅有可为，而且大有可为。

融合
创新

专注
至简

2019

03 VOL
97

主办单位：东北证券股份有限公司
编辑出版：《东北风》期刊编辑部

编辑部地址：长春市生态大街6666号
6层641室

邮编：130000

电话：0431-81333022

传真：0431-85096955

电子邮箱：37924560@qq.com

主 任：李福春

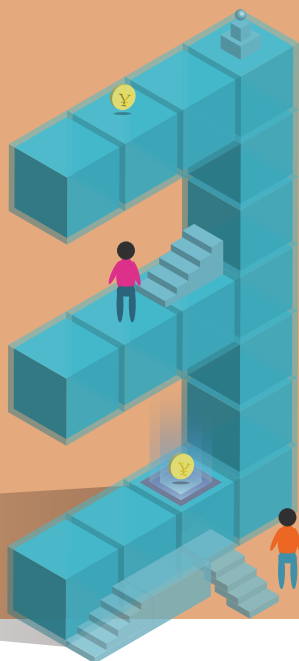
委 员：

杨树财 何俊岩 崔 伟 郭来生
王安民 董 晨 王天文 梁化军
王爱宾 李雪飞 王晓丹 游 娜

主 编：游 娜

组稿编辑：杨丽媛 谷锡媛
刘 顿 刘媛博

校对：《东北风》期刊编辑部
统计：《东北风》期刊编辑部



CONTENTS/ 目录

热点·论坛

REDIANLUNTAN

- 04 / 财富管理转型“共创”公司美好未来
- 06 / “佩奇”的共创之旅
- 08 / 融合创新 财富共创
- 10 / 戮力同心共创财富 砥砺前行展望未来
- 12 / 关于财富管理转型中的一些思考

金融·世界

JINRONGSHIJIE

- 14 / 《证券行业风险为本指引》摘编
- 16 / “做时间的朋友”
- 18 / 知易行难 不忘初心

文化·故事

WENHUAGUSHI

- 20 / 公司长春地区首届趣味运动会圆满举行
- 22 / 遇见团队力量 遇见更好的自己
- 24 / 挥汗操场 凝聚终点
- 25 / 挑战一夏 拥抱青春
- 26 / 且有操舟神舵手 能团大众去撑天
- 28 / 趣味运动会的感悟
- 29 / 挑战一下就挑战一夏
- 30 / 不忘初心 合规前行
- 31 / 团结协作 凝心聚力
- 32 / 团结就是力量
- 33 / 融心聚力 砥砺前行

一封·家书

YIFENGJIASHU

- 35 / 写给儿子的一封信

生活·感悟

SHENGHUOGANWU

- 43 / 星空
- 45 / 记三月初云南行游记感悟

荐书·共享

JIANSHUGONGXIANG

- 37 / 用金融的视角看清历史
- 39 / 人性的美与丑
- 41 / 生存还是毁灭 死亡还是复活

童心·筑梦

TONGXINZHUMENG

- 47 / 梦之花
- 48 / 我爱我的祖国

49

影像·记录

YINGXIANGJILU

34

轻松·一刻

QINGSONGYIKE

财富管理转型 “共创”公司美好未来

CAIFU GUANLI ZHUANXING
GONGCHUANGGONGSI MEIHAOWEILAI

文 / 财富与机构条线 李一隼



提到共创，首先想到阿里。2010 年前后，阿里引入共创的理论体系，应用于支付宝项目的组织变革和升级，经过 3 年的贯彻实践，支付宝平台诞生了具有里程碑意义的金融产品——“余额宝”。自此，共创成为了解决企业痛点问题的有效手段，被不同行业的优秀企业广为使用。

公司近年来不断与行业最领先的企业合作，不断引入最先进的经营管理理念，从 BCG 的战略规划，到恺讯的人力咨询，再到与恒生的共创，让我强烈感受到公司在为了更好的发展持续积蓄力量！这次得知自己能够参加公司与战略合作伙伴恒生共同举办的“财富管理战略共创会”，心中无限期待。

本次财富管理转型共创会，有幸与来自资管、研究、融通、渤海期货、合规管理部的领导和同事，以及经纪业务各条线

负责人、公司高管和恒生高管共同了解财富管理领域的行业动态，充分探讨公司财富管理转型的战略目标、行动策略，认真思考实现公司目标战略的具体路径，在历时三天两夜、充满“高强度思考、高密度讨论、高质量汇报”的共创活动中，大家都受益良多。

于我而言，最大的收获在于真正感受到了公司对于财富管理转型战略的重视和向财富管理转型的决心，也无比坚信财富管理转型能够“共创”公司美好未来。因为公司确定的财富管理转型战略不是高高在上、无相无形、与你我普通员工无关的理念体系，而是包含着公司具体的客户目标、产品目标、服务目标和科技目标的行动策略。伴随着财富管理转型战略的落地，公司不同职位、不同岗位为实现战略积极转变、努力奋斗的员工，都能切身感受到自身职业素养和职业价值的提升，公司也将在激烈的市场竞争中形成核心竞争力，在时代的发展中保有牢固、领先的行业地位！

共创会中达成了公司财富管理转型的战略定义。短短几句话，却浓缩着非常丰富的内涵。同时确定了我们的客户目标、产品目标、服务目标，以及科技目标。

如果说上面所述的战略定义和目标策略还



有些抽象，那么我想具体描绘一下未来公司实现财富管理转型战略的场景。线上，我们能够为客户提供智能化、便捷化、人性化的开户、交易、理财、投顾等全业务办理体验；我们有精准跟踪并分析客户行为的大数据支持，能够为不同年龄、不同需求的客户推送适合的信息、服务和产品；我们有新颖、有趣、寓教于乐的理财学堂帮助客户从金融菜鸟变投资专家；我们有专业、及时、权威解读市场及客户问题的明星投顾工作室；我们有完善、尊贵、跨行业服务共享的会员体系，我们有时在线无所不知的智能客服 Dora 等等，让互联网终端成为我们获取年轻客户、服务大众客户的有效工具；线下，我们有设计精良、高端大气的门店网点，我们有为客户办理业务的智能机器人，我们也有行业最专业的财富管理专家，能为富裕客户提供投资理财、子女教育、父母养老、保险规划、财富传承、海外投资、公司资本中介、税收规划、财务顾问咨询等贯穿客户全生命周期的财富管理服务，让物理网点成为我们获取和服务富裕客户、机构客户的公司综合业务平台！

为了实现财富管理转型成功的美好目标，我们需要有强大的、专业的、高度协同的、技术专业的、反应高效的、理念开放的、管理规范的和能制定市场化机制的公司总部，我们更需要有在市场上勇于开拓进取、坚定践行公司战略、精准完成公司目标的营业网点，而这样的总部和网点，又需要有认同公司文化的、肯于吃苦甘于奉献的、有足够业务专业性和市场敏感度的、有强大的客户获取和贴心的客户服务能力的，对工作热爱并且对公司忠诚的你、我、他组成！

风正时济，自当破浪扬帆；任重道远，还需策马扬鞭！我愿意和有共同目标、共同理想且能够为公司实现财富管理转型战略贡献力量的一起努力奋斗，让我们一起翘首期待，财富管理转型“共创”的属于公司和我们每个人的美好未来！

“佩奇”的共创之旅

以此纪念难忘的回（会）忆（议）

PEIQI DEGONGCHUANGZHILV

文 / 浙江分公司 路滨

“共创会？这是啥……”接到参会通知的第一刻，我超级好奇。

怀揣着未知和期待，我来到了共创会的现场，首先引入眼帘的是会场四周张贴了各式各样的手绘漫画，漫画的主题倒也确实反映了本次会议的主题，但是为何用这种形式来表达呢？我越来越好奇一会儿究竟会发生什么。

随着参会领导和同事陆续抵达会场，我的疑问被一层一层解开：

“共创”的目的，是希望通过集体的智慧达成共识，而“共创”的过程则是一次考验大伙口才、艺术、作业制作的经历。没错，确实要写作业。

佩奇的故事从进入会场的那一刻正式开始，由于到达会场时间较早，我们充分发挥了先发优势，选取了全场最为“粉嫩”的队服，粉嫩佩奇的故事由此展开。

会议的第一环节便是制定各队的队名、口号以及 Logo。我们队的成员一开始相互熟悉程度不到三成，正当大家一筹莫展之际，队里几个爸爸级的队员突然提到了卡通动漫角色，我当时第一反应就觉得动漫和卡通非常契合此次会议的表达形式。选个啥动漫角色好呢？——“小猪佩奇呀，跟咱队的队服多契合啊！”“嗯，那就佩奇吧，整！”从队名开始，我们就充分体现了干脆利落的特点。有了“粉嫩佩奇”队名后，口号“资产佩奇，猪事顺利”便是手到擒来，至于 Logo，就留给大家去想象了吧。

作为全场辨识度最高的佩奇队，我们的队员来自公司前中后台多个部门，佩奇老罗，善于总结，每每在关键时刻带来点睛之笔；佩奇海峰，一位深沉而又不失幽默的智者形象；



佩奇大 V，在队伍最为危难的时刻，力挽狂澜；佩奇阿迹，智慧女神，用真诚的表达让评委重新认识和肯定我们的队伍；佩奇大君，幽默风趣，是我们队的导演加监制，承包了我们大多数的笑点；佩奇老姜，虽不苟言辞，但在其专业领域总能够滔滔不绝；佩奇小路，很荣幸成为佩奇队长，在队伍思维天马行空的时候，及时收住，把注意力重新集中到作业当中。我们还非常有幸得到合作伙伴两名实力选手加盟，腼腆的徐老师和睿智的童老师。

从团队秀开始，在佩奇的光环之下，我们队早已打成一片，分分钟完成融合，甚至发生了很多“逗 B”的故事，最搞笑的莫过于我们那次临场发挥的哑剧表演。由于当时我们是最后一组表演，在发现与前面三组表演存在多处雷同之后，为了避免评委组和大伙产生审美疲劳，佩奇队迅速决定改编表演内容。在不到 5 分钟时间内重新制定剧本与彩排，上台表现虽然不熟练并且多次发生笑场 NG，但是收获了全场最多的笑声和欢乐，将佩奇的“逗 B”精神发挥到极致，即使在此刻，想到佩奇老罗台上的表情，我还会忍不住笑出声来。

如果从前面的描述，你觉得这次会议的氛围会非常轻松、欢快，那你就大错特错了。其实从制定队名、口号开始，会议的所有环节，都是在计时、计分的紧张气氛中开展的。

共创会的故事分上下两篇，上篇：回顾过去——聚焦现在——展望未来；下篇：凝聚共识。如果说上篇的故事偏武，那么下篇的故事则偏文。上篇主要由表演，现场讨论的方式进行，展现的是团队的活力、凝聚力，下篇则由作业展示，评委评论的方式进行，展现的是团队的观点归纳总结和协作应变能力。

共创会的主题是“财富管理转型”，共创会的形式是相互讨论、思维碰撞、头脑风暴，共创会的目的是寻找符合公司特色与战略的管理转型方向。围绕着共创会的主题和目的，佩奇队充分发挥守正出奇的特色，坚持采用新颖的方式进行表演，同时积极跳出框架限制，在完成作业过程中，从公司角度出发，把解决问题的方法聚焦到某一个点或者某一个方向上进行，而不是去尝试完成大而全的解决问题框架。所谓另辟蹊径，最终完成逆袭。

在佩奇眼里，共创会的大多数成果都是在下篇产生的，而下篇的成果又是在大伙儿的困意当中实现的。

下篇的故事从后半夜交作业开始，第一天的会议安排比较紧凑，集体环节结束已经是晚上十点多，各队领完作业虽然离开了会场，但是又马不停蹄赶往下一个分会场——房间。佩奇大 V 为大家准备了一打泡面和泡面伴侣，简直一副持久战的架势。作业的内容是寻找“财富管理转型成功的定义并且制定目标”。为了能够快速将讨论聚焦在关键点上，我趁大伙儿在复盘环节迅速构建了作业 PPT 的架构，并且将自己能够想到的各个方面全部呈现出来，以便于大家后续讨论，但是被会务组“折磨”了一整天后，讨论的热情从凌晨开始已经明显消退，困意一直在袭击大伙儿的眼皮子，虽然如此，大伙儿最终还是一起坚持到作业提交的那一刻，为大家点个赞。

作业展示和评比环节，是一个扣人心弦的过程，大家都认真参与进来，博采众长。领导们比我们更加专注，对每一份作业都开展深入讨论并发表意见，并且指出我们作业改进的方向，让我们受益匪浅。

说到会务组的狠处，“折磨”完队员就开始“折磨”评委，每到吃饭时间，就把评委们留下来给作业打分，为了能够制定出符合公司战略方向的财富管理转型定义，评委们激烈讨论，有时候讨论很久意见仍不能完全统一，最后错过了吃饭时间，可怜我们的评委们这几天连续吃了好几顿“冷饭”。

随着目标越来越聚焦，大家的作业也越做越细致。有时

候为了一句话的表达、一个词语、甚至一个字，都展开深入的讨论，力求做到精致完美。虽然追求作业的品质要求越来越高，但是大家明显感到第二天的“熬夜”远没有第一天那么辛苦，因为在有比较明确的战略定义和目标框架之下制定策略，就好比做数学应用题，表达式已经写完了，只需完成计算过程。

以行动高效，干脆利落为特征的佩奇组，连续两次在展示作业的顺序上拔得头筹。不仅如此，在接受其他组和评委组意见后，抓住重点，并且保留原始作业的精髓部分，快速改进作业。连续两次作业改进，佩奇组都获得了评委组的高度认可。尤其是第二次作业在第一轮落后的情况下，逆袭追击，由佩奇大 V 上台力挽狂澜，最终实现逆袭。

相聚的时刻总是短暂，随着领导总结、颁奖典礼以及大合照的到来，此次共创活动迎来了尾声。三天两晚的思维碰撞，我们迎来了财富管理转型的战略定义共识；三天两晚的“相爱相杀”，我们完成了各具特色的自我展示与团队展示：作业汇报、团队表演、相互评论，并且借助“大师”之手，绘制了一幅精美的“东证财富转型之路图”；三天两晚的“脑洞大开”，我们多次憧憬东证财富管理转型的未来，金盏花即将在冰雪消融之后，华丽绽放。

最后，佩奇再一次将目光停留在促膝长谈那一刻：

感谢公司以及合作伙伴的付出；
欣赏团队及对手的专业、专注；
期待集体的智慧能开花、结果。



融合创新 财富共创

公司首次财富管理战略共创会成功举办

RONGHECHUANGXIN
CAIFU GONGCHUANG

文 / 金融科技条线 孙帅

近年来，公司把财富管理转型作为经纪业务发展的重中之重，力争通过提供人性化、科技化、智能化的客户交易体验，打造资源高度整合、协同对接高效的综合获客平台，成为资产配置能力突出、服务优势明显、特色鲜明的财富管理机构，为客户提供优质的、有温度的服务。

在此背景下，公司联合恒生电子股份有限公司，引入“共创会”头脑风暴会议模式，召开了“财富管理战略共创会”。会议集合了公司骨干力量，充分发动每个人的智慧、经验和能力，以开放式讨论和头脑风暴的形式，探讨公司未来的财富管理转型路径，用三天封闭式会议的形式来依次进行探讨并最终达成共识。

回顾过去，不忘初心

不忘初心，方得始终。会议伊始，所有参会人员被分为四个小组，面对来自不同业务条线、不同地域的队友，大家采用绘画的方式依次进行自我介绍，让队员间彼此有一个感性的认知。

这一环节中最为重要的，便是每个人回顾自己入司以来最难忘的一件事。有司龄在二十年以上的公司老员工回顾当年日夜奋战的酣畅淋漓，有服从公司安排受命于危难间的四海为家，有刚入司便撸起袖子加油干的相见恨晚，还有十数年如一日坚守平凡岗位的长相厮守。

在回顾或轻快或沉重的历历往事中，时而欢声笑语、时而陷入沉思，读到的是每个人进入公司以来成长的足迹，读到的是每个人对往日既艰苦又美好时光的眷恋，读到的是每

个人加入东北证券以来的初心不忘。

聚焦现在，凝聚共识

凡是过往，皆为序章。过去的每个人、每件事，无论好坏，终将化为成长路上的营养。当下最重要的，是透过纷繁复杂的表象，找到成长和发展的方向。

随着国内居民收入不断增长，地产市场持续井喷爆发，居民对于财富管理服务需求愈加强烈。与此同时，行业佣金水平不断下行，迫使券商财富管理转型呼声不断升高。找到一条适合券商财富管理业务的发展路径，是当前整个行业迫切需要解决的问题。而在国内，在由银行、信托为主导的传统财富管理体系下，券商能否利用自身优势实现财富管理业务的异军突起，找到适合自身财富管理转型发展的合适路径，成为近年来行业不断探讨的高频话题。

会上讨论认为，从宏观环境来看，中美贸易摩擦升级，国内经济增速放缓，券商业务在内外风云变幻的洪流里跌宕起伏。从市场形势来看，行业集中度越来越高，资本属性愈加明显，传统业务持续萎缩，券商的经营模式和服务场景不断被重塑和发生变化。从券商自身来看，虽然各家券商客户结构、业务模式不尽相同，但行业营收和净利整体出现连续三年负增长，生存压力增加。从监管政策来看，降风险化、去杠杆化，监管力度持续加码，整体处于风险释放阶段。参会者均认为，躺着赚钱的时代过去了，传统业务模式价值正在下降，优秀资源不断向头部券商集中，马太效应愈加显著，行业分化加剧形势下中小券商生存更难。但同时，大家也认为当下证券行业也面临着发展新机遇，危与机并存，是相互转化的。这需要各家券商找到自身独特的竞争优势，走差异化路线，高筑墙、广积粮，逐渐形成同业无法轻易模仿或至少需要很长时间很大代价才能进入自己所擅长的细分领域的保护壁垒。

因此，全体人员一致认为券商的财富管理转型之路势在必行，不是要不要转的问题，而是如何更快更好转型的问题。随着金融科技发展，大批 90 后和 00 后步入社会，券商行业的客户群体越来越大、越来越年轻化，客户的需求也越来越多元化和个性化。然而，证券行业本质并未发生重大变化，只是内涵和外延在不断延伸。券商是围绕为客户打理资产和满足客户财富增值保值目的的行业，它的核心内涵仍然是围绕着客户的资产、负债和流动性进行管理，只是延伸到年龄层次更加广泛、资产规模分布更加宽泛、



服务场景和服务路径更加多元的新跑道上。会上，大家提出AUM 资产概念，并表示未来在财富管理核心业务指标的考核与设计上应该增加与AUM 资产的挂钩关联。

作为排名行业中游的券商，在国内经济、金融体系与资本市场变革的大背景下，在行业整体经纪业务收入下滑的现实下，评委组领导们进一步强调，要坚定对财富管理战略转型的决心。在评委组领导指示下，全体人员群策群力、集思广益，站在财富转型的十字路口上达成共识，坚持以客户为中心的服务理念，聚合资源打造公司专业化资产配置服务能力，有效利用金融科技精准触达客户，努力寻找并构建有明显服务优势的财富管理生态圈。

展望未来，破冰启航

此心不动，随机而动。今天的共识，将成为转型路口的一种自我宣言；今天的共识，将化为转型路上的一种无限能量；今天的共识，将演变为财富管理战略转型的坚定信仰。

经过第一天将近十五个小时的连续奋战，经过第二天大声呼喊不困的疲惫遗忘，经过第三天仿佛找到宝藏的兴奋呐喊，在评委组和四个小组的脑力激荡下，全体人员集体达成了此次财富管理战略共创会的统一宣言，形成了关于公司财富管理转型的战略定义和核心目标。

会上公司定义了财富管理转型战略。公司希望未来建立一支高素质、专业化的财富管理服务团队，借助数字化、智能化的前中后端业务平台，满足客户财富管理需求的产品体系，通过标准化、精准化的客户服务体系来全方位立体式的服务客户，打造公司财富管理业务品牌，重塑公司证券业务经营模式，从容面对行业“零佣金”趋势，并让市场有东北证券的声音。

会上将公司财富管理转型核心目标定为四大目标，分别是客户目标、产品目标、服务目标、科技目标。四个目标相辅相成，互为因果。同时，积极借鉴行业“1+N”经营模式，以“客户”为中心，打造“产品”、“服务”、“科技”能力，前者是结果导向的目标，后三者是过程控制的目标。

共创会议期间，全体与会人员通过“回顾过去”、“聚焦现在”、“展望未来”三个章节的脑力激荡，经过“破冰”、“融合”、“创新”等模式使团队成员互相分享和思想共创。每个个体都从自身不同立场、不同角度出發，先发散思考再聚焦收敛、先鸡蛋里挑骨头再提出建设性意见，就行业面临的挑战和发展的趋势不断探讨，对公司财富管理业务发展现状不断总结，并对公司财富管理业务转型反复推演，通过多次复盘、讨论，达成共识，初步确定公司财富管理转型的战略定义、核心目标以及实现路径。

会议最后，公司总裁何俊岩表示，财富管理是一个伴随着人类社会生产活动永远不会消失的行业，而财富管理转型任务是公司当下集结所有力量去实现的重要任务。未来，财富管理行业的竞争会越来越激烈，一是客户需求越来越多样化，要坚持集团化协同作战道路，才能为客户提供综合式金融服务；二是财富管理能力和并非一蹴而就，虽然财富管理内涵很宽、很广、很深，但产品销售、产品配置仍然是重要组成，需要不断地夯实基础能力并去实战、训练和提升；三是金融科技在财富管理行业应用加深，要充分运用金融科技，积累和挖掘大数据资源，实现更好的客户体验。大财富管理时代已经来临，面临着时代的呼唤与客户的需求，面临着竞争激烈的市场与日新月异的金融科技发展，公司联合恒生公司共同举办首期财富管理共创会并以“财富管理战略转型”为主题，顺应了时代的趋势、顺应了行业发展的趋势，取得了很大成功。这是一个好的开始，接下来我们将继续与行业优秀金融科技企业联合举办、深入探讨，持续推动财富管理战略转型实现落地，走出具有东北证券特色的财富管理转型道路，为公司客户提供服务、创造价值。

2019 年已经启程，公司财富管理战略转型也将远航，在新的市场、新的机遇、新的挑战下，在公司领导的统一决策和指挥下，愿与公司全体同仁众志成城、坚定信仰、勇往直前，为东北证券更加美好的明天而努力奋斗。

戮力同心共创财富 砥砺前行展望未来

LULITONGXIN GONGCHUANG CAIFU
DILIQIANXING ZHANWANGWEILAI

文 / 金融产品条线 郭迪

神秘的共创会

接到通知自己能够参加财富管理战略共创会的时候，非常好奇，共创会是什么？做了一番功课，得知共创会是阿里引进的理论体系，在应用于支付宝进行组织变革和升级时，取得了巨大的成功，使得支付宝能够获得今天这样巨大的成就。此次共创会聚集了公司的经发管委各条线、研究所、融汇、融通、渤海、恒生等骨干力量，与“巨人们”比肩同行，我是非常荣幸的，同时对共创会三天两夜高强度、高密度、平等开放的讨论模式，也非常期待。

忆往昔，展未来

第一个环节是团队建设，共创会的四个团队——“创心队”、“金元宝队”、“佩奇队”、“破冰队”结合在一起就是此次财富管理战略共创会的目标：以创新性思维为财富管理转型道路破冰，以客户为中心实现资产配置，为客户财富保驾护航。

每一个团队要在海报纸上画出每个人的介绍，设计活泼



生动的团队展示，每一个人都要回顾在公司发展的20年中最难忘的一件事。这样慢慢的我认识了很多有故事的人，也被很多人感动。人生其实就是这样，一段段经历组成了现在的我和你。我们来自五湖四海，我们来自不同的业务部门，这些不同让每个团队产生了奇妙的化学反应，从不同的人、不同的角度、不同的维度去思考和理解当前的财富管理之路。

鼓励所有人思考

中国财富管理行业处于高速发展期，可投资资产规模迅速扩张，增长潜力和市场价值巨大。财富管理转型已经成为行业的趋势，那么如何找到适合我们公司的转型之路，利用我们的自身优势，集中力量，从而推动全业务的发展？

思考过程本身就会让团队成员试着从不同



的角度去理解和认识公司的业务，每个人都可以充分的、尽情的、毫无保留的表达自己的观点和想法，也有了初次的碰撞及融合，我们看到了世界正在发生的变化，看到了行业转型的趋势，也看到了我们想要的未来。

凌晨 2 点的专注

经过了十几个小时的会议讨论之后，我们到了更加紧张刺激的环节——完成汇报作业。困意什么的，都是不存在的，没有什么咖啡和红牛解决不了的。

每个人的思想都是一座宝库，但怎么能把这些内容融合在一起？就是要讨论，讨论，再讨论。又经历了五六个小时，汇报的方案已经被逐步打磨成型，达到了相对统一的状态。这个也是我在共创会所得到的最大收获之一，通过不断调频，在聚焦和调整中达到一种平衡及统一。团队成员彼此协作，分享智慧和资源，共同应对挑战，这样的工作状态和工作方式，所有人都从中受益匪浅。

随着汇报内容越来越完善，四个团队的比拼越来越激烈，

每天睡得越来越晚甚至是通宵。为什么会这样？因为你的方案每天被指正和建议，你的表现每天被评价和排名，每个人都渴望胜利。团队的化学反应被一次次事件激发，大家都有一颗不服输的心。

“共”智慧，“创”财富

完成了思维发散，下一步需要进行关键因素的收敛，共创会以投票法选取出关键因素。

最终形成的公司财富管理转型战略定义，同时，围绕战略定义又制定了四大核心目标：客户目标、产品目标、服务目标和科技目标。

在冰雪尚未消融之际，金盏花悄然绽放，成为春天第一抹亮丽的色彩。这是一个最好的时代，挑战和机遇共存，我们有信心走出一条走出具有东北证券特色的财富管理转型之路，让我们一起拼尽全力，无畏前行。

关于财富管理转型中的一些思考

GUANYUCAIFU GUANLIZHUANXING ZHONGDE
YIXIESIKAO

文 / 上海局门路营业部 张洋

近年来，高净值人群不断增长，伴随着对财富保值增值的需求不断增加，财富管理业务朝阳升起，蓬勃发展，已成为各类机构角逐的新战场。券商作为国内财富管理的重要主体，相比银行、保险、信托及第三方财富管理机构有着自己的优势，当然在发展业务前，须厘清自身业务核心、竞争环境，明确发展方向。

一、财富管理业务的核心是资产配置

基于客户角度，客户财富目标是以“财富保障”和“财富增值传承”为首要考量，大多数高净值客户不希望通过提高投资风险来换取高收益，而是更倾向稳健投资，直接表现为资产合理分散的多元化配置，其股票类资产占比不高；基于券商角度，其要承担客户多数财富的管理职责，核心能力在于“以客户为中心的资源对接”。一面要对接资产和产品端，筛选、引进或创设优质产品，一面要对接客户端，利用风险收益不同的产品，通过专业配置和投资组合管理，实现财富目标。

二、财富管理业务转型任重道远

有券商从 2007 年就成立了财富管理部门，我司是 2013 年 1 月 29 日将投资顾问部变更为财富管理部，后变更为财富客户部，如今，变更为财富与机构条线。目前整个行业中尚未有一家券商真正意义上实现了财富管理业务转型。究其原因，一是我国金融体系长期以商业银行为主体，存在结构性失衡，在投资端，银行存款和理财产品占据绝对份额。在融资端，商业银行贷款成为间接融资的主导，券商类的融资业务却占比不高。二是 A 股“散户思维、投机交易”氛围一直不减，资产达到标准，且愿意放弃自助交易，接收资产配置的客户群体有限。并且，目前网点投资顾问业务针对个人投资者的服务长期仍然以提佣为主，为多数高净值客户输出专业服务能力的经验不足。三是在业务体系、考核机制、团队建设等方面尚需加强，

需求类别	客户分类		
	大众客户	富裕客户（100W 以上）- 参考值	高净值客户（500W 以上）- 参考值
交易类	股票经纪	股票经纪、期货、期权及衍生品经纪	股票经纪、期货、期权及衍生品经纪
配置类	金融产品部产品池 （公募基金、资产管理计划）、 公司代销的其他产品	金融产品部产品池 （公募基金、私募基金、 定制类产品基金专户）、 债券、公司代销的其他产品	综合财富管理方案、 财富管理定制类产品、 公私募基金、境外资产配置、 债券、资产证券化产品
融资类	-----	融资融券、股票质押	融资融券、股票质押、 公司融资、投行协同业务

表1 财富管理客户分类及需求 ▲

例如具备大资产配置能力的投资顾问尤为稀缺，其次考核标准侧重佣金贡献、投资顾问自主学习能力不强等。

三、构建有竞争力的客户财富管理体系

（一）给客户画像，确定目标市场，重点服务高净值客户营业网点应将所拥有的客户缜密调研，精准画像，科学划分，以资产规模简单分类后，须再根据客户投资自主性、风险偏好等指标挖掘出“倾向资产配置”的潜质客户群，以做到有的放矢，如表 1。同时，若公司未来有条件，也可借助大数据、人工智能等金融科技辅助深度挖掘客户需求，助力网点投顾人员全面了解并经营客户，同时反馈给财富客户部，后者开发出更加符合客户需求的投资咨询类产品和签约服务。

（二）整合资源，建立开放式产品服务体系

充分利用和整合基础性产品资源，形成开放式的产品库，对其要继续有效整合和管理，例如公司开放的金融产品池，在整合基础上可以提供资讯类、顾问类、组合类、财富管理类以及创新类产品等各类模块化产品，每一大类产品具体内容可以根据市场及客户的需求不断服务和延展，增强财富管

理与投行、资管、衍生品交易等单元的联动，最终形成开放式产品服务体系，并利用人工智能深入应用于移动端，增强客户体验。

（三）建立高净值客户服务平台

1. 建立专项投资信息交流平台

对高净值客户来说，在证券市场配置股票的比例不到总资产的 20%，仍有大量资产分配在房地产、黄金、海外资产、字画收藏品等。建立平台的目的是为客户提供除证券投资以外的一切投资咨询服务，不仅有益于客户资产向券商端的流动，更有益于提高客户的忠诚度、信任度和合作深度。

2. 建立增值服务综合平台

平台为了满足客户多元化需求而设立，诸如专题顾问类服务包括提供企业上市、融资改制、财务咨询、遗产规划、税务规划、战略咨询等主题培训与交流，通过该平台建立合作联盟，利用内外部资源建立增值服务综合平台。

《证券行业风险为本指引》摘编

ZHENGQUANHANGYEFENGXIANWEIBENZHIYIN ZHAIBIAN

文 / 合规管理部

《证券行业风险为本指引》（以下简称“指引”）是对FATF（金融行动特别工作组）发布的《FATF建议》（2012）的有效补充，对有效实施《FATF建议》、开展洗钱及恐怖融资风险管理工作具有重要意义。FATF在2018年10月的全体会议上通过了这份最新的《指引》。我公司合规管理部高度重视，组织了对《指引》的翻译工作，现将《指引》译稿成果进行摘编如下：

一、风险为本方法下的反洗钱、反恐怖融资

（一）风险为本的内涵

风险为本方法下的反洗钱、反恐怖融资工作是指，国家、主管当局和金融机构应识别、评估和理解它们面临的洗钱、恐怖融资风险，并采取与这些风险相称的反洗钱、反恐怖融资措施，以有效减轻这些风险。

（二）风险为本的挑战和方法

1. 风险识别。获得准确、及时和客观的洗钱和恐怖融资风险信息是有效的风险为本的先决条件。《指引》要求各国建立机制，向所有相关主管当局、金融机构和其他相关方提供关于风险评估结果的相关信息。信息共享在帮助金融机构以及监督执法当局在风险基础上更好地部署资源，并在开发创新技术应对洗钱和恐怖融资方面发挥着至关重要的作用。无论是涉及跨境共享、同一金融集团实体之间共享、不同金融集团之间共享还是私营和公共部门之间共享，促进更大程度的信息共享是协作的一个关键要素。各相关区域应尽可能促进信息共享，寻求当地法律法规和反洗钱、反恐怖融资法律法规之间的兼容性和一致性。

2. 风险评估。评估洗钱和恐怖融资风险意味着国家、主管当局和证券机构必须确定已识别的洗钱和恐怖融资威胁造成的影响。它们应该分析所获得的信息，以了解这些风险发生的可能性，以及在这些风险发生时它们可能对单个证券机构、证券行业和国民经济产生的影响。通过该过程识别的

风险通常被称为固有风险，而在实施风险缓解过程之后仍然存在的风险被称为剩余风险。

在风险评估过程中，洗钱和恐怖融资风险可分为低、中、高三类，不同类别之间可能存在组合（如中高、中低）。评估洗钱和恐怖融资风险不仅仅是收集定量和定性信息，它是有效进行洗钱和恐怖融资风险缓释的基础，评估要求应持续更新来保持与风险的相关性。

3. 风险缓释。《FATF建议》要求证券机构、国家和主管当局在适用风险为本的方法时，以最适当和最有效的方式来对它们所确定的洗钱和恐怖融资风险进行缓释。其中，某些国家寻求其特定金融机构、部门或活动脱离反洗钱、反恐怖融资规则管控的，应充分评估与这些金融机构、部门或活动相关的洗钱、恐怖融资风险，并能够证明其风险很低，且符合豁免的特定条件。而证券行业的性质和复杂性意味着这种豁免往往不适用；此外，寻求采用简化措施的证券机构应对与目标客户或产品类别相关的风险进行评估，确定所涉风险的水平较低，并确定所需反洗钱、反恐怖融资措施的程度和强度。

4. 达成共识。主管当局和证券机构之间持续有效的沟通，对于成功实施风险为本方法至关重要。一方面，主管当局应承认，在风险为本情况下，并非所有证券机构都将采用相同的反洗钱、反恐怖融资控制措施，风险较小的相对孤立事件不一定会使证券机构的反洗钱、反恐怖融资控制措施的完整性失效；另一方面，证券机构应该理解，灵活的风险为本方法并不意味着他们将脱离实施有效的反洗钱、反恐怖融资控制。它们应该能够向其主管当局阐释其反

洗钱、反恐怖融资控制措施的有效性，以及这些控制措施与它们确定的风险的相称性。

二、证券行业指南

（一）风险评估

在进行风险评估时，证券机构应考虑从相关内部和外部来源获得的定量和定性信息，以识别、管理和减轻这些风险。证券机构应定期开展评估，并在情况发生变化或出现相关新威胁时及时组织评估。证券机构可使用各种方法度量洗钱和恐怖融资风险，最常用的风险识别标准是：国家、地域风险；客户、投资者风险；产品、服务风险和中介机构风险。证券机构必须全面审查与其业务相关的所有风险因素，并确定风险权重。

（二）风险缓释

在评估了业务洗钱和恐怖融资风险后，证券机构应制定与识别的洗钱和恐怖融资风险以及实体活动的复杂性、性质和规模相当的缓释、控制措施。为了与风险为本方法一致，证券机构应该分配更多的资源来缓释自身最重要的风险。

（三）客户尽职调查

1. 初始和持续客户尽职调查。客户尽职调查流程应通过收集客户的职业、行业信息以及服务需求，来帮助证券机构了解他们的客户。客户尽职调查流程的初始阶段，应帮助证券机构评估与开展的业务关系相关的洗钱和恐怖融资风险，确定客户尽职调查程度，并限制与开展非法活动的人员建立业务关系。同时，基于在客户尽职调查过程中获得的信息，证券机构应准备一份客户风险档案。在风险评估的基础上，证券机构应定期更新客户风险档案，并采用与之匹配等级的客户尽职调查措施。

2. 加强和简化客户尽职调查。客户尽职调查措施可以在监管允许的范围内，根据自身的洗钱和恐怖融资风险进行调整。在与业务关系相关的风险较高的情况下，所获得信息的数量或类型、验证这些信息的程度必须进行强化；在与业务关系相关的风险较低的地方，尽职调查措施则可能会弱化。持续监控还可能导致对客户风险状况的重新评估，并应告知是否需要额外加强或简化客户尽职调查措施。

（四）可疑交易监测和报告

1. 可疑交易监测。持续的基于风险的交易监控是通过

可能对特定交易和异常交易触发。证券机构应考虑根据其机构风险评估、客户风险概况和所提供产品的复杂性，适时调整监控的范围和深度。

2. 可疑交易报告。证券机构在怀疑或有合理理由怀疑资金为犯罪所得或与资助恐怖主义有关的，应立即向相关金融情报机构报送可疑交易报告。证券机构应了解其经营所在地域具体报告义务。

（五）反洗钱内部控制

内部控制包括明确分配反洗钱、反恐怖融资责任安排，以及根据适用的当地法律实施监控员工和中介机构诚信情况的控制措施。高级管理人员应负责确保反洗钱、反恐怖融资的有效性。合规和审计部门应通过相关内部机制掌握的反洗钱信息进行评估。证券机构的内部控制环境应满足对员工的诚信、能力、遵守相关政策和程序的高标准要求。

三、监管机构指南

（一）理解洗钱及恐怖融资风险

监管机构应了解证券行业面临的洗钱及恐怖融资风险，利用各种途径来识别和评估洗钱及恐怖融资风险，包括来自证券交易所和自律机构的信息。

（二）风险缓释

监管机构应根据证券行业和单个证券机构面临的洗钱及恐怖融资风险水平，来确定定期评估的频率和强度，向洗钱及恐怖融资风险较高的领域分配更多的监管资源。

（三）基于风险为本的监管

监管机构风险为本的管理方法，应考虑到证券机构各自的业务模式、运营规模和运营环境。

（四）指导和反馈

监管机构应该传达他们对金融机构遵守法律和监管义务的期望。如果监管机构的指导仍然是高级别和原则性的，则可以由行业编写的进一步指导要求来补充。监管机构应与其他相关国内监管机构沟通，以确保对法律义务的一致解释，并将差异降至最低。

“做时间的朋友”

致公司连续三届银行授信报告会

ZUOSHIJIAN DEPENGYOU

文 / 资金运营部 魏巍

华与华营销咨询公司的创始人华杉老师说：“重复，只有不断的重复，才有价值，才能形成文化。重复才是最快建立品牌影响力的方法。”从公司在 2017 年开始决定做这件事情，并不是因为懂得这个道理，而是通过三年的时间，重复和实践验证了这句话的正确性。

从 2017 年开始，每年一届的“银证授信报告会”是公司与合作授信机构瞩目期盼的一次相聚，就像朋友兄弟间重逢，有工作事业上的沟通交流，也有友谊情感的倾诉交融。与其说是一次会议，不如说是一次聚会，是一次与所有一直以来与公司互融互通、并肩同行的伙伴的一次聚会。

每次的聚会正如每次“会议主题”所愿景的那样，这些伙伴从第一次会议见面时的清水般的君子之交，到第二次时的认同与信任，再到第三次时的相互理解、感恩与回报。三年时间，三次聚会，流过的不光是时间，其中还伴随着公司与合作伙伴们经历的闪光的记忆。

2017 年——“交流、融通、协同”主题开启“时间之门”

公司 2015 年末组建资金运营部，开始统一集中管理公司授信业务。全面授信业务开展预示着公司“负债经营、



授信融资”将长期伴随公司经营左右，也意味着这些银行授信机构将长期与公司一起并肩同行。

时隔一年多，公司在 2017 年成功举办了第一届银证授信报告会。第一次的会议相比盛大、隆重这样的场景来得反而更加务实、质朴，这也正体现了公司踏实、严谨的风格。公司就像同业市场中新亮相的一名踏实、稳重的“少年”，受到各个银行大哥的关注。银行机构同业各位领导悉数到场参加交流，会议圆满闭幕，也向市场传递出了这样的信号：“我们是一个位于东北的叫东北证券的上市券商，其实我们还不错！”

2018 年——“互融通、共前行”主题留下“时间的脚印”

2018 年券商行业“凛冬将至”，整个市场大环境也影响了公司的经营业绩，近三年经营业绩持续下滑，给公司整体授信业务带来了巨大困难，公司整体银行机构授信规模也大幅缩减，同时公司 2018 年融资方面正面临前所未有的



的挑战。

恶劣的市场环境，巨大的授信融资压力下，公司 2018 年银行授信会议如期举办。面对压力，泰然自若，还是一贯的稳健、踏实的行事作风。会议上公司如实反映运营情况、讲述市场环境的变换和公司面临的机遇与挑战，展现面对未来的坚定信心和在同业大环境同样不好的情形下，秉承着“互融通、共前行”互相支持和抱团取暖共渡难关的初衷。

这次会议短暂相聚过后，同业机构心中都默默形成一个共同的信念去应对变化莫测的同业市场。同年公司面对压力，成功发行非公开和小公募公司债，为公司未来发展获取长期资金。如此证明，我们一同在时间里留下了“脚印”。

2019 年——“稳健为基，回报为怀”主题“和时间做朋友”

都说“岁月不饶人，但我们又何尝饶过岁月”。

在经历了 2018 行业“寒冬”，2019 年第一季度迎来了行业“春天”的温暖。

2019 年公司部分次债将到期，净资本将要大幅下滑，公司只有唯一选择——再次发行次债补足净资本。背水一战，不容失手。从 2017 年开始，公司客户服务体系的建立健全，银行客户渠道的悉心维护，看似细水流长的这些银行客户服务机制终于在此时此刻奔腾喷涌，惊涛拍岸！在 2019 年各个券商行业集中次债到期，多家券商密集发行次债的环境下，公司择机在 5 月份成功发行 30 亿次债，成功解决次债到期

和净资本下滑带来的问题。这次发行成功，得益于公司属地授信机构和授信合作伙伴的大力推动与支持。

带着感谢与回报，还是以往那个稳健“少年”再次与各位伙伴相约，还是用以往的方式，秉承着与以往一样的“初心”，只是这个“少年”在这三年的时间里，不断的成熟起来。“道说一生二、二生三、三生万物”，三年是一个经历、是一个总结，同时也是一个开始，未来带给我们是更多的可能和无限的希望……2019 年是公司与各个银行机构全面签署战略合作协议的一年，是业务全面战略合作发展的一年。

从 2017 到 2019，公司不断重复着银行客户服务机制，不断重复着与银行授信机构的来来往往，不断重复着一年的银证授信报告会，如是种种，公司都相当于在同业机构中建立了一个“投资账户”，投资的是时间、是精力；若干年后，得到的将会是同业机构的公众认知和信任。做时间的朋友，通过时间的力量，把公司与同业机构的这种沟通交流的方式变成公司与同业机构的一种文化，形成带有鲜明的公司风格的文化。

最后，“做时间的朋友，我们只有认真去过时间，时间才会善待我们”。

知易行难 不忘初心

ZHIYIXINGNAN
BUWANGCHUXIN

文 / 资金运营部 王慧洋

回首不平常的五月，前有中美贸易战摩擦升级，后有包商银行出现严重信用风险……这个“且待五月春更浓，绿满人间三千里”的五月，对于资本市场来说，却是波涛汹涌的。

为补充公司净资本，公司决定于今年5月发行2019年公司次级债，二季度是券商密集发行次债的高峰时点，各大券商积极推动次级债的发行。在这样复杂多变的市场环境下，在诸多不确定因素的共同作用下，使得本来就面临发行难度的次级债更加步履艰难。

古语说“山重水复疑无路，柳暗花明又一村”，恰恰在公司发行次级债的前一天，美国政府突然宣布，自2019年5月10日起对中国进口的2000亿美元清单商品加增的关税税

率由10%提到25%，至此，中美贸易摩擦升级。美国的变脸，却反向助力了资金价格走低，公司把握住市场利率下行的时间窗口，果断在5月10日启动次级债的发行簿记工作，最终以4.6%的票面利率成功募集30亿元资金，补充了公司的净资本，缓解了公司偿债现金流的压力。

2019年5月24日，鉴于包商银行出现严重信用风险，银监会发布公告称，为保护存款人和其他客户合法权益，对包商银行实行接管。包商银行事件一出，迅速在市场上发酵，



银行的信用风险一度被推到风口浪尖，资金运营部作为公司与银行合作最为紧密的部门之一，第一时间做出反应，对可能存在风险的中小银行采取财务状况分析、内部评级等有效措施，保证了公司储备资金的流动性和安全性。

在当下，监管部门发出的声音中提出，要优化金融市场体系机构，大力发展资本市场，引导更多长期资金进入资本市场，可见未来的证券行业前景巨大。但就如同硬币的正反面，事物都是有两面性，在证券行业对外开放的大背景下，中小券商面临着巨大的考验和压力。重点业务对大券商的倾斜，将使中小券商未来可能面临融资难，融资成本高等问题。但是有挑战才有成长，有努力才有收获。我们将继续加强与监管机构沟通交流，及时了解监管态度及监管政策的变化，保证业务方向与监管方向一致；加强银行客户经理机制建设，提升对投资者的把控力度；不断优化市场融资环境研究分析体系，持续优化公司债务融资分析框架；不断加强公司债券发行的决策依据，从而进一步提高整个融资规划的精细化程

度。归位尽责，是我们一直践行的坐标，每一个人都努力做好自己的职责，才能聚沙成塔。

人们常说“初心易得，始终难守”，资金运营部成立五年来，成功发行公司债券品种涵盖公开公司债、非公开公司债、次级债，为公司融入长期资金共计 173.00 亿元，满足了公司业务发展中的资金需求。在每一个艰难的时刻，在每一个无悔的日子里，我们一步一个脚印的为公司的融资业务贡献自己的力量，为公司各业务部门的发展做好服务是部门的核心价值体现，我们正在诠释用坚守回报初心。

未来，我们将继续承担为公司融资、管控公司流动性监管指标的重任，继续秉承公司“融合、创新、专注、至简”的企业精神，在资本市场的浪潮中乘风破浪、砥砺前行！

公司长春地区 首届趣味运动会圆满举行

以优秀文化打造企业精神内核

GONGSICHANGCHUN DIQU
SHOUJIE QUWEIYUNDONGHUI YUANMANJUXING

文 / 党群工作部 刘媛博

5月18日，由公司工会组织的“融新·挑战一夏”主题团建活动在长春净月培元学校圆满举行，来自长春总部、营业部的200多名员工参加了活动。

此次趣味运动会融合了体育、趣味、智力等多种元素，共设置了障碍接力赛、运转乾坤、动感五环、龟兔赛跑、快乐大脚、疯狂毛毛虫等六个比赛项目。活动项目简单新颖，整个比赛过程紧张激烈又趣味横生。参赛员工随机分为六组进行比拼，在比赛中，东北证券员工们进行了体力与智慧的角逐，发挥了团结协作的精神，克服重重关卡，圆满完成了所有比赛项目。

此次活动内容丰富，形式新颖，既放松了身心，使大家从紧张的工作中抽身出来，还增进了彼此之间的感情，提高了团队的凝聚力和向心力，充分体现了公司“融合、创新、专注、至简”的企业精神，展现出了员工积极向上的青春朝气、团结凝聚的合作精神和认真负责的担当意识。

【经纪业务发展与管理委员会副主任 赵志宏】

今年，公司组织长春地区员工开展趣味运动会。考虑到我可能会因去异地营业部代岗不能参加，因此，特别要求本部门员工都要积极参加，最后很幸运我也可以赶回来和同事们一起参与到本次运动会中。

虽然很多同事都在长春工作，但由于不是一个部门或者不在同一个工作地点，工作比较忙，见面的机会也很少，公司工会组织的这次运动会，把长春的同事们联系在了一起。通过本次运动会，同志们有了相互了解、共同合作的机会。比赛中，可以看到各队队员团结合作的团队精神，先是按照个人特长进行分工，再不断试练和调整战略，使之达到团队的最优水平，这是一次源于内心的合作。本次活动锻炼员工的身体，缓解了工作压力，促进员工之间的情感，更激发员工的积极性，也增强了员工在今后的工作中的凝聚力。

【合规管理部总经理 赵文忠】

风和日丽的周末，公司总部组织的员工趣味运动会如期举行。六支队伍，六个趣味项目，除了要求团队成员的个人能力，又要结合排兵布阵、选人用人的团队管理能力，还要挖掘团队智慧，设计战术打法，又要鼓舞队员斗志戮力同心，团结一致。

首先进行的障碍接力赛对每个参赛队员的



平衡能力、跳跃能力和奔跑能力就提出了极大的挑战。好体能肯定是竞赛的基础，就像公司为客户服务，员工的专业能力就是提升服务质量的基础；接下来进行的项目，每支队伍都认识到了排兵布阵的重要性。这和公司管理也很相通。公司的战略布局和落地，日常的精细化管理，前台业务与中后台的配合和协作，每项成绩的取得都是公司上至高管、下至普通员工齐心协力、融慧创新的结果；最后一个项目“疯狂毛毛虫”带来了新的挑战，不仅要每次多人配合，还要全员参赛。这对于体力已达极限的各队来说，都是一道难过的关口。队员间相互分担重量，一边喊号子互相鼓励。终于突破了体力极限，全满完成了比赛。公司在转型创新、高质量发展的过程中也会遇到困难，同样需要全体员工的努力拼搏和奉献。

看到运动场上同事们所表现出的顽强拼搏精神和聪明智慧，相信公司也一定会实现“致力于客户成长，成为有规模、有特色、有核心竞争力的一流现代金融服务商”的战略愿景。

【长春百汇街营业部总经理 张淑杰】

温暖的初夏公司组织的这次团建活动，不仅拉近了长春地区不同部门、不同营业部员工之间的距离，还培育了团队合作精神。每位团员同心协作、力争上游。在六个游戏中，每一名员工都参与其中，不论年龄大小，不论身居何职，都

在挑战自我，用自己的拼搏与激情为团队赢得胜利，在欢呼和鼓舞中享受团队带给我们的温暖与力量。单丝不成线，独木不成林，我们东北证券人正需要这种精神，齐心协力、同心同德，用自己的智慧和力量，为公司的建设添砖加瓦。祝福公司的未来更加辉煌，蒸蒸日上！

【长春东盛大街营业部总经理 贺义】

5月18日公司组织长春地区员工开展趣味运动会，在公司战略转型的关键时期，企业文化建设也至关重要。

运动会当天，公司将不同部门、不同岗位的同事分成了六个小组，这个精心安排对业务的交流及公司融合文化的建设都具有重大意义，结果也确实喜人。尽管临时组队，但每个队伍都在之后的竞争中迅速形成了一个极具战斗力的团队。比赛中，各团队团结一致，队员各尽所能，根据项目特点集体讨论调整战术，充满活力与激情的年轻员工成为每一个团队的中坚力量，这让我一个老东证人，更加期待公司的未来：一个充满活力、创新力、竞争力的东北证券将在资本市场上大展宏图。

遇见团队力量 遇见更好的自己

记2019年“融新·挑战一夏”主题团建活动

YUJIAN TUANDUI DELILIANG
YUJIAN GENGHAODE ZIJI

文 / 长春东朝阳路营业部 朱雁南

【一队心声】



初夏五月，我们齐聚在绿草如茵的运动场上，看白云悠闲、细雨绵绵。红橙黄、粉蓝靛，是带着彩虹般笑容的六支跃跃欲试的小队，在签名墙上挥毫泼墨，留下五月浓重的一抹色彩。

随着“砰”的一声，打响了“融新·挑战一夏”团建比赛第一枪。第一关是障碍接力赛，看着圆圆的气柱，高高的跨栏，让一直对平衡没有自信的我心生胆怯，可是当望着队友冲刺越过终点线的时候，望着邻队的小伙伴摔倒了却毫

不迟疑赶紧爬起的时候，我突然明白了，胜利的第一步是超越自我，重要的是明明知道有摔倒的可能却从未惧怕过。

有害怕有胆怯，怕摔倒更怕拖累队伍，我想这是人的本能。可是有那么一瞬，我突然发现自己并非独自一人。我们可以彼此依靠与指望，卸下个人的胆怯，因为对队友的信任，因而表现出从未有过的勇气。

龟兔赛跑时，后面的小伙伴摔倒了，第一反应是努力跟上去不拖累队伍；领头的伙伴第一反应是停下，等后面的队友站起来，深知后面小伙伴看不到路的不易。时间紧迫，队友们近乎本能的反应，让我深受感动。这一刻，没有人抱怨、责备，而是互相体谅，尽力做好接下来的项目。我们放下个人得失，只想为团队尽一份力；忘掉了自我，突然变得勇敢而强大，本能而自然地凝聚成一个整体；我惊叹于团队的力量，由于随机分配，在活动之前我们彼此并不熟悉，可却在一瞬间变得协调、默契。

这场活动不只是体力的比拼，更是智慧与意志的角逐。动感五环、运转乾坤，在活动中、团队中，被赋予力量超越自我；在统一步伐，齐头并进中，受到了震撼；在团结的力量中，尝到了胜利的硕果。闪光灯记录下了那些执着努力的身影，哪怕体型体力不占优势，也认真用心参与到最后。正如我们队长常说一句



话“我们不需要很快，步伐一致就可以了，让每个人都能参与其中。”之前我从未想到这句话会有这般魔力，带领我们取得从未想过的佳绩。

协作与互补，了解与尊重，竞争与竞合。感谢团队给予的力量，又一次刷新对自我的认知，在活动中收获了太多的成长与欢乐；感谢团队赋予的勇气，让我们迅速成长，拥抱信任与团结的力量，激发出最好的一面；也感谢对手，如果不是有同场竞技的对手，我们从不知道可以做到更快更好，挑战自己，突破极限，激发出渴望胜利的一面。

遇见团队力量，遇见更好的自己，走进东证门，融入东证魂。入司两年，我时常庆幸遇到这样一群战友与伙伴。遇到困难不惧怕，面临责任不推诿，每个人都贡献着自己的小力量。信任，你可以把后背交给对方，因为队友宁愿自己受伤，也会时刻关照你。作为一个个体，我们多有不足，可在团队里每个人都是完美、不可或缺的。我们如此爱这个大家庭，正是因为在这里我们遇见了更好的自己，在团队中找到归属感，乃至在人生的长河里找到自我。也明白了每个人都不是十全十美，缺陷中有着小可爱。哪怕有困难也不乏面对的勇

气，哪怕有缺陷也从未失掉成功的信心。

汗水浸湿了衣裳，在风中、奔跑中沾染了尘土，可在运动场上奔跑着、大笑着的你们真的很帅很美！我想这就是团队赋予我们的力量和勇气。金光闪闪的奖牌，上面铭刻着“融合、创新、专注、至简”八个大字，熠熠生辉，让人情不自禁，咬上一口。

又梦见了可爱的你们，想书写下每个人的付出与努力，可却发现每个人都能写下一篇令人动容的故事。快乐大脚，让我们明白有缺陷就要有克服的勇气，如此才能拥抱快乐与胜利。疯狂毛毛虫，空中响亮着“一、二”的口号，仍在梦里久久回荡。未来的日子里，也许有险阻但会一起努力。让我们融新，挑战一夏！仿若初生小河遇见汨汨溪流汇入汪洋大海，遇见团队力量，遇见更好的自己！

挥汗操场 凝聚终点

HUIHANCAOCHANG NINGJU ZHONGDIAN

文 / 长春西安大路营业部 李勇达

【二队心声】



这是我入司以来第一次参加公司举办的趣味运动会，很感谢公司在紧张忙碌的工作之余，为我们提供了这次放松身心的好机会。虽然运动会当有些阴天并且刮着大风，但运动员的情绪却始终是高涨的，运动会也在紧张、激动的气氛中拉开帷幕，运动员无论领导还是员工，全都发扬拼搏进取的精神，比赛自始至终在激烈又刺激的气氛中进行着，整个过程为我们留下了难忘的回忆。

本着加强营业部文化建设及增强团队凝聚力的目的，营业部十分重视此次活动，总经理于永亲自带领全体员工到场，与员工一起参与到这项娱乐赛事之中。有了领导的表率，员工自然不甘落后。此次趣味运动会立足于趣味游戏与特色展示相结合，参与人员随机共分为六个小队，每队均有三十多名成员，项目包括障碍接力赛、动感五环、运转乾坤、龟兔赛跑、快乐大脚、疯狂毛毛虫，每个小项都是以团队对赛的形式展开的，并且均需多名团队成员共同配合完成，这不仅考验大家团队配合的默契，还在人员的配置上增加了难度。

起初，作为六名领队中年纪最小的一位，因为对其他营

业部及公司同事不熟悉，怕组织照顾不好大家，影响团队成绩，于是我提前建立了微信群将大家联系起来，并且为大家进行了各项活动的讲解。在分配人员时，尽量发挥各自的特长并争取让所有队员都能参与到比赛中。虽然赛前有些紧张，导致前两项比赛名次有些靠后，但是在我们的第三小项取得第一的成绩后，立刻信心百倍，火力全开。最终，在大家的共同努力下，我们团队取得了第一名的优异成绩。

如果没有队员们不屈不挠的精神，如果没有队员们齐心协力的合作，如果没有队员们分秒必争的拼搏，就不会有那天的优异成绩。

坚定，执着，耐力与期望，在延伸的绿色操场中点点凝聚；

力量，信念，拼搏与奋斗，在遥远的终点线上渐渐明亮。

挑战一夏 拥抱青春

TIAOZHAN YIXIA
YONGBAOQINGCHUN

文 / 长春百汇街营业部 王越

【三队心声】



六项游戏精彩纷呈，六支队伍摩拳擦掌，欢呼声、掌声响彻小小的运动场，“5·18”成人节这一天，东北证券人齐心协力、激情四射，用友谊和斗志挑战一夏，拥抱青春。

毕业后，我们奔波于公司和家，两点一线的生活让我们忘记了曾经绿茵场上也有我们拼搏的身影和挥洒的汗水。感谢本次团建活动，让我们重新点燃了热情，找回年少时的自己。

不同部门、营业部的员工被随机分在了六个队伍，很幸运，我加入了融新三队，队服是我最喜欢的明亮的黄色，队长也是我们营业部工会小组的暖心大哥。

曾以为团建活动只能靠年轻的员工们参与，没想到哥哥姐姐们的热情完全不减当年。障碍接力赛是第一个项目，站在起跑线上，每一名运动员都屏息凝神，目光坚定，认真盯



着前方的赛道，紧张地听着发令枪声，当裁判枪声响起，大家便全力奔跑。走平衡木、跨栏、跃龙门，每一道障碍都没有让我们的运动员放慢脚步，每个人都希望自己可以帮助团队争取哪怕 0.01 秒的宝贵时间。动感五环是我认为难度最大也是最危险的游戏，它要求在圆环中的运动员随着圆环一起奔跑，像可爱的小仓鼠一样，要有极强的方向感和平衡能力，稍有不慎就会跌倒甚至受伤。本以为不会有人愿意充当“小仓鼠”的角色，可是东北证券人让我看到了勇于担当的精神，不断摔倒，起身，再摔倒，再起身，无惧无畏，在队友的鼓舞中向终点奔去。最后一个游戏是集体项目：骑行毛毛虫。看似很简单的游戏，需要整个队伍团结一致。起跑没多久大家都感觉腿部酸痛难忍，但依然咬牙坚持，不愿意自己的哪怕一丝松懈致使团队没有取得更好的成绩。我们团队最后一棒的六名队员强忍着酸痛，在临近终点的最后一刻，嘶吼着拼劲最后一丝力气，拖着疲惫的双腿，机械地迈着沉重但统一的步伐，取得了这个游戏的第一名！这个冠军比任何一个项目的冠军都来得更不容易，也更有意义，因为这就是集体的力量！

很庆幸在这个仍透着一丝凉意的初夏，我们参加了这样一个有意义的团建活动，短短几小时的活动已经增强了我们的凝聚力和集体荣誉感。我想这种团结拼搏的劲头也会被我们从绿茵场带回办公楼，融入到我们的工作和学习中。这个夏天，不论是否已满鬓白发、芳华不再，每一个东北证券人都勇敢地挑战了自己，在飞逝的岁月中放慢脚步，转身拥抱青春。

且有操舟神舵手 能团大众去撑天

——
长春地区“融新·挑战一夏”团建活动

QIEYOUCAOZHOU SHENDUOSHOU
NENG TUANDAZHONGQU CHENG TIAN

文 / 零售客户条线 邱春阳

【四队心声】

5月18日，由公司工会在长春净月培元学校举办了以“融新·挑战一夏”为主题的团建活动，来自长春总部、营业部的200多名员工参加了活动，我也荣幸的作为融新四队的队长参与其中。此次活动紧张有趣，共设置了障碍接力赛、运转乾坤、动感五环、龟兔赛跑、快乐大脚、疯狂毛毛虫等六个比赛项目。通过参与活动，在收获成绩、收获喜悦、收获快乐的同时也收获了一些感想感受。

三个没想到

第一个没想到自己还能参加公司举办的运动会。从小身体素质就不出众的我，很少参加学校的运动会，参加工作后，就更放松了对自己的要求，锻炼很少，没想到还有机会作为挑战队员参赛。

第二个没想到队里的老同志，斗志昂扬，拼搏向上。比



赛中队里的几名老同志勇挑大旗，身先士卒，为我们这些青年人树立了榜样，同时，也提升了团队的战斗激情。

第三个没想到是各个团队在比赛中迸发的强大战斗力。在运动会比赛场上，各个团队奋力拼搏，勇创佳绩，充分体现了公司“融合、创新、专注、至简”的企业精神。

三个转变

第一个转变是参与活动从被动到主动。虽说早就到了比赛场地，但一直在观望，心里想的是逃避，尽量少参与。而整个团队积极进取的活动热情改变了我，也让我认识到要合理的安排运动时间，只有身体素质提升，才能更



好的工作、学习和生活。

第二个转变是从怀疑自己到信心满满。第一个参加的项目是看上去一个很简单的项目“运转乾坤”，五个人举好球后，没跑几步胳膊就酸疼，当时自己的想法是我能行吗？但通过几次思考、练习，逐步找到了解决问题的办法，内心也从害怕上场转变成跃跃欲试，等待比赛发令枪的想起。

第三个转变是从单兵作战到团队配合。回想此次活动最大的感触是所有的项目都需要大家协调一致，融在一起共同抵达终点。而最大的改变就是每个人必须融入到团队中去，从只考虑自己步伐步频转变成更多地考虑集体，考虑其他人，考虑和大家配合。

四个重要

一是组织分工很重要。我们三十多名参赛人员，年龄有大有小，体重有胖有瘦，速度有快有慢，能在赛场上取得好的成绩绝对和组织有力、分工明确分不开。这是整个队伍完成比赛最坚实的保障和前进的动力。正是由于分工明确，才能让所有队员扬长避短，充分发挥。

二是平时积累很重要。赛场的成绩是平时积累的体现，在本次活动的赛场上任何一名参赛队员都是拼尽了全力，正

所谓厚积薄发，任何事情都需要平时有序推进才能取得理想的结果。

三是思考总结很重要。在赛场比拼的不光是体力还有脑力和悟性。任何事情不能蛮干，要想一巧破千斤，就需要不断探索和总结，另辟蹊径，走最适合自己的道路。

四是自信心很重要。比赛前因为不了解对手，对于获得什么样结果并不清楚，但通过前几项比拼后，大家都有了信心。可以说自信是成功的保证，只有有了信心才能正确评估自己的能力，才能正确认识自己的优缺点，从而鼓足勇气不断前行，去收获成功。

当我写完以上感想的时候，我内心还是很激动，激动的缘由是因为我们团队通过共同努力赢得了赞许，赢得了尊重。

由此，在今后的工作、学习和生活中更要有坚定的信心，充沛的精力以及有战斗力的团队，才能最终取得成功。正如朱德同志说的那句话“且有操舟神舵手，能团大众去撑天”。

拼搏 才是值得回味 的人生

PINBO
CAISHIZHIDE HUIWEI
DERENSHENG

文 / 长春西安大路营业部 韩冬 风险管理总部 梁冬冬

【五队心声】

公司工会于5月18日举办了“融新·挑战一夏”的趣味运动会，这一天早上的风比较大，早上大家还穿着运动外套，但是到了比赛开始，很多人就已经脱掉了外套，让我们感觉到了运动会的热烈气氛。运动会共列出六个赛事，但是它不是传统比赛，而是借助各种器材，大家一起去完成比赛项目，应当说对大家的身体考验并不是很激烈，但是团队协作却是非常重要的。

我们团队刚一组建起来，团队长就给我们分配好角色，强调了比赛的注意事项。第一个项目时，每个人还都很紧张。到了后面，大家的情绪逐渐的带动起来，纷纷要求参与到项目当中。最后一个“毛毛虫”项目中，我们全员出动，这个项目需要多人跨在毛毛虫上手提毛毛虫，一起向前跑动，大家整齐的喊着“一二一二”的口号，虽然落后，但脸上依然笑成了花。不管男生还是女生，都展现了青春的活力和趣味的快乐。着实让我们享受了一把夏日的欢乐。

因为“挑战一夏”，我们释放了压力；因为“挑战一夏”，我们收获了友谊；因为“挑战一夏”，我们复原了青春的活力。

通过这场运动会，我们都觉得很有趣很放松。因为大家在工作当中，保持着严谨的工作态度，这种状态也会带入到生活中，同事不相熟彼此不容易融入到一个新团队当中。但



是工作当中，我们任何人即使多聪明多强大，所有工作不可能一个人完成。因为工作是要保持线性的，销售工作是有产品部联系投资产品，销售是需要有客户经理营销完成任务，后期是有合规专员进行风险控制，我们每个人实际上都是生产线上的一名员工。但是当我们参加运动会时，这种线性关系马上就打破了，我们进入到一个全新的团队，需要每个人都要融入到比赛当中发挥力量，只有步调一致才有可能取得胜利。

在一场比赛中，你有没有为了比赛的胜利怒喊过？有没有为了团队的成功而兴奋的鼓掌？有没有和团队的成员在取得胜利时开怀大笑？来到比赛中，就要放下所有的杂念，全情投入一起去玩一次，拼一次。虽然我们没有取得最后的冠军，但是回想起来，我们曾经为这场赛事一起笑过，喊过，跑过，这就是有意义的。所以也希望我们在团队中，努力的去加油，去拼搏，这才是值得回味的人生。

挑战一下就挑战一夏

TIAOZHANYIXIA JIU TIAOZHANYIXIA

文 / 长春同志街第三营业部 姜雪丽

【六队心声】



5月18日，由公司工会组织的“融新·挑战一夏”主题团建活动在长春净月培元学校举行，天公作美，不闷不燥的空气味道刚好适合团建。

我从开始报名的前两周就一直期待着这个趣味运动会，障碍接力赛、运转乾坤、动感五环、龟兔赛跑、快乐大脚和毛毛虫等六个项目都很有带动性，成员们也都积极参加自己较为感兴趣的项目，未参加的同事则主动担任起了摄像师的角色，用镜头记录下了团队的活力，清凉的夏日场地已然被我们的热情踊跃所燃爆。

整个团建活动，参与活动的全体人员一共被分为六组，分别穿着天空蓝、深海蓝、橘子黄、柠檬黄、蜜桃粉、玫瑰红的队服，六个色彩和绿草坪相互融合映衬，奔驰跳跃和欢呼鼓舞一同撞出了夏天的颜色。六个项目的设计也充分考虑到了员工的年龄和体力差异，每个项目的参与人数设计几乎

达到了每队人数的二分之一，所以平均每个人要参与2到3个项目，这样也能让队里的每个成员都能参与到活动中，凝聚团队精神，弘扬公司文化。

我参与的项目中，体会最深的是动感五环项目。这个环节每一轮需要四个人合作，一人在五环内，一人在五环后，两人在五环侧。我是那个站在五环内的队员，但由于我长时间缺乏锻炼，五环内走几步就再也爬不起来了，剩下的路程就在上下翻滚，两侧的队员一直在询问我的状况，向前推的速度也超级缓慢，虽然最后从五环内爬出来的那一刻眼冒金星，但是内心却感受到了我们东证人的温馨和互助。团建活动不能完全以输赢来论定，站在对方的角度体会对方的感受才是最温柔的东证性格。

毛毛虫项目则集聚了全队的力量和智慧，队员缺一不可，男女比例不相应的队需要个别男同事参与两次才能完成挑战。比赛前，各队根据身高和男女差异安排好整体队形及衔接的流程。比赛过程中，就会听到场地中间队员们统一的口号“左，右，左，右”，随着声音的传出，会看到“毛毛虫”以整齐划一的步伐迅速移动，就这样，“毛毛虫”以接力的形式走完了它的征程。

参与活动的我们虽然同为东证人，但岗位不同，所处部门不同，平时见面交流业务的机会定然不多，有些同事甚至是第一次见面，而此次团建活动则将我们紧密地连接，充分激发了员工的合作能力和环境适应能力，增强了员工的团队意识，也让我们相互熟识，有利于之后各部门之间更加紧密的协作。

活动结束后，公司为我们所有参与的员工都准备了印有东北证券徽标的奖牌，沉甸甸地承载着整个夏天的热度，也承载着我们东证人的热血与激情。

小梦想承载大希望

记铜梁区土桥小学爱心活动

XIAOMENGXIANG CHENGZAI DAXIWANG

文 / 重庆沙南街营业部 刘新琦



6月15日清晨，一道闪光，一声清脆的霹雳，宛如天神听到信号，撕开天幕，把天河之水倾注到人间。刚开始，雨丝很细，很绵，像春天天空飘浮的柳絮。接着，雨点慢慢连成了线，把如珍珠般晶莹剔透的雨滴连成了水柱。最后，哗哗下落，大雨像天塌了似的铺天盖地从天空中倾斜下来。早早地从睡梦中醒来，今天将在重庆分公司的组织下，前往铜梁区土桥小学进行“融心聚力，共筑希望”的爱心捐赠活动。

即使天公不作美，但在磅礴大雨中驱车两小时后，我们仍然准时到达了土桥小学。简陋的教室，残破的桌椅，小同学们礼貌的问候与喜悦的神情让我深受感动。听老师介绍，学校师资力量薄弱，每班学生人数较多，大部分的学生都是留守儿童，跟父母见面几乎也就是每年过年的几天。这是社会不断发展中留下的畸形现象。即使这样艰苦的环境、恶劣天气下，小同学们仍然用他们饱满的热情跟我们做游戏，大方的和我们一起讨论着他们的梦想。那天真的笑脸，幼稚的语言，淳朴的内心，让我们感动。虽然我们的作用有限，也许无法改变他们的现状，但至少让他们在这一天感受到了我

们带来的爱心，与此同时小同学们也让我们积蓄了更多的正能量。

每个人都有自己的梦想。有伟大的，比如北宋的张横渠，立志要为天地立心，为生民立命，继往圣之绝学，开万世之太平；也有平凡的，就像不停飞奔在路上的外卖小哥，想着能多送几单，少几个差评，多赚点钱。梦想各不同，而且随着时间发生变化。这次在土桥小学认识的小朋友们，梦想如万花筒，丰富多彩，有的充满童趣；有的朴实淳朴；有的美好真挚等等。每个梦想都代表着小朋友们内心深处最迫切的渴望和对未来的美好向往。不仅是人，一个集体，一个国家，一个民族，都会有自己的梦想。习近平总书记曾说，实现中华民族伟大复兴，是中华民族近代以来最伟大的梦想，这是属于国家和民族的梦想，这就是中国梦。而实现一个大梦想，需要靠许多小梦想作为地基。只有当一个一个小梦想的地基稳了，大梦想才会离得不远。而所有梦想的实现过程，却是充满痛苦的，要经历失落，彷徨，挫折，甚至是失败。在这个实现梦想的过程中，如果没有一个坚定的信念支撑下去，那在实现梦想的半路很容易半途而废。为了实现中国梦，中国共产党人将不忘初心，牢记使命作为自己的信念支撑，这个初心和使命，就是为中国人民谋幸福，为中华民族谋复兴。对于我自己，作为一名东北证券的普通一分子，一个刚到东北证券不足两年的小丫头来说，我的初心和使命就是为东北证券的发展尽一份力，与此同时，坚持合规同行。

“不忘初心”出自佛经《华严经》，习大大在《讲话》中，引申为“不忘初心，继续前进”。发展事业的过程中会有坎坷与挫折，迷茫与诱惑，只有认准最初的方向，不越红线一步，持之以恒，才能实现目标。淡泊名利，不存在非分之想，不计个人得失，将更多的心思用在合规前行下的拼搏奋斗，未来就像雨滴也蕴藏着彩虹的美丽。

团队是力量的源泉

记北京地区团建活动

TUANDUI SHI LILIANGDEYUANQUAN

文 / 北京三里河东路营业部 于帆

2019年5月25日公司北京地区各分支机构的180余名员工在昌平静之湖度假区举行了团建活动。平日里因为各分支机构办公地点不同，很少有碰面交流的机会，而这次团建活动为大家提供了一个很好的沟通与合作的机会。

携手同心 扎实前行

在开始破冰活动之前，教练带领大家先做了热身项目。通过给自己前后站位的同事做肩颈背部的按摩，彼此之间的陌生之感荡然无存，随后的海藻舞更是把气氛点燃。虽然烈日炎炎，但是当海藻舞的音乐响起时，大家踏着节拍，跟随着教练有模有样的舞动起来，全然忘记似火的骄阳。

活动第二项是动感绳圈。当教练拿出一个巨大的绳圈，让大家拉紧时，大家都在猜测这是要进行拔河比赛么？然而，并不是。教练选出了两名同事，让他们分别站在绳子上，绕着走一圈。这个项目需要团队的每个成员都必须恪守职责，因为只有每个人都用力拉紧，才能保证绳圈紧绷，才能让踩绳的同事安全通过。而踩绳的同事也需要对大家有充分的信任，否则胆怯会让他们难以完成任务。同心山成玉，协力土变金。在大家上下同心的共同努力下，两名同事完美的完成了任务。

团结协作 各尽其才

在下午的活动中，教练将大家随机分成了12队，各队选出了队长和队助，每个队的队员们还发挥各自的聪明才智，策划出自己队的队名和口号，既有“盖世无双”这种威武霸气的队名，也有“武动乾坤”这种刚柔并济的队名，还有“9这样吧”清新文艺的名字，“灭霸”这种紧贴潮流的队名也是少不了的。从队名的选择，每队成员的造型以及各自的口号来看，大家已经开始为下午的最强战队的比赛摩拳擦掌了。

最强战队挑战赛是在规定的3个小时之内，哪个队做的



任务最多，得分最多即为获胜。由于每个任务分值不同，如何在规定时间内合理分配队员，选择先完成什么样的任务很是考验大家的智慧，而且很多任务是需要全员参与，更是考验大家的团结力。任务在设计上也是动静相宜，既有知识问答，比如“北京市政一卡通上建设数字北京的后一句是什么？”，又有需要团队成员发挥聪明才智的任务，比如，“全员手挽手从蹲到起的过程拍成视频”，一笔写成“米”字等，还有一些是略含整蛊气质的任务，比如“教堂前表演求婚场景”、“再现古惑仔经典造型”等。

每个队在完成各项任务的同时，也进一步增进了彼此之间的交流，通过一个个任务的达成，队员们深入合作，相互支持，相互依赖，从团队中获取源源不断的力量源泉。“团结就是力量，联合就有优势”这一理念也通过这次团建活动深入每个人的心中。

通过这次团建活动，让我们懂得尊重，学会欣赏，更加明白团结协作，齐心协力的重要性。在未来的工作中，相信大家也会继续发扬这种团队精神，共同谱写东北证券越来越美好的明天！

融合 凝聚你我的力量

记通化分公司拓展训练

RONGHE
NINGJU NIWODELILIAN

文 / 通化新华大街营业部 范延利



2019年6月15日，通化分公司员工开展了为期一天的拓展训练。在训练中，我们彼此信任、相互探讨、齐心协力，完成了一项项看似无法完成的考验。这次训练让我仿佛找回了消逝的青春，就像我迷茫生活中的一道亮光，这道光就是团队，就是团结，团结就是力量。

斜风细雨中，在教练的带领下，我们高唱着队歌“团结就是力量”开始了一天的训练。在训练场上，我们抛开了年龄，抛开了工作，抛开了所有的烦恼，全身心的投入到训练中。印象最深的训练主要包括三大项目：急速60秒、击鼓颠球和动力绳圈。每当遇到困难，我们都以“团结就是力量”互相激励，不抱怨、不抛弃、不放弃，最终出色完成了所有训练。

拓展训练的第一个项目是“急速60秒”，规则是在指定的区域内随意散放一些纸牌，每张纸牌的图案都暗示了一个数字。教练喊开始后，由一名团队成员跑进指定区域，其他成员在旁边指导，在规定的时间内按照大小的顺序把纸牌递给教练，最先完成的小队获胜。我们小队认真总结经验，



不断刷新比赛记录。其实这项活动的目的不在于输赢，而是我们在活动中学到了什么，或者说有什么收获才是做重要的。团队成员间的沟通和分享很重要，你有一个想法，我有一个想法，加在一起可能就会变成三个想法。

拓展训练的第二个项目是“击鼓颠球”，规则是全体小组成员拉起一面鼓颠球，颠球数量多的小队获胜。我们小队团结协作，最后一轮比赛中打破了拓展训练公司的最好记录。

让我感触最深的是最后一个项目“动力绳圈”，规则是把一根粗绳圈拉成一个圆圈，用力绷紧绳圈，大家双手把绳子摇起来，看大家给能摇多少圈。这项活动开始之前大家都觉得很难，有人说最多能摇100圈，有人说最多能摇300圈，所有人一致认为不可能超过500圈。结果活动结束后，在绳子的带动下，在群体活动氛围的刺激下，每个人都嗨到停不下来，有人嗓子喊哑了，有人激动的面红耳赤了，有人累的汗流浹背了，但是没有一个人退下来。摇到2019圈的时候，教练不得不强行结束了此项活动。摇绳结束后，大家交流心得体会，每个人都有不同的感悟，但有一点是共同的，“团结就是力量”。

钻石之美，在于它的每一面都是闪光点。在团队中，我们通过排列、组合，每个人都展现出各自最好的一面，就能组成一件稀世珍宝。世界很大，生命很短，我们抓住每一个机会去体悟、去奋斗，不远的将来我们一定找到自己的位置！

红 橙 蓝 今天最美的彩虹色

记重庆分公司团建活动

HONG CHENG LAN
JINTIANZUI MEI DE CAIHONGSE

文 / 重庆分公司 何彦萱

为活跃和丰富员工文化生活，增强员工队伍的向心力和凝聚力，重庆分公司组织辖区科园一路营业部、铜梁营业部、沙南街营业部员工于6月16日在重庆铜梁区玄天湖开展了“凝心聚力，砥砺前行”——2019重庆分公司团建活动。

本次团建活动设置了跑步、骑行、徒步等环节，分公司全体员工打破营业网点界限，分为红、橙、蓝色三队，各队成员分工明确、密切配合，出色的完成了一个又一个的活动任务。

短跑竞赛

“各就位—预备—哨声”，随着一声哨响，参赛同事如离弦之箭冲出了起跑线。虽然大家没有经过专业训练，动作不如专业运动员那么优美，但大家的拼搏精神却有过之而无不及。他们一步一步向终点逼近，“加油”、“雄起”，跑道两边是此起彼伏的加油声。

骑行接力赛

骑行接力，是一项速度与体力的比拼，各队选出4名选手完成6公里往返接力，以耗时最少为优胜。参赛选手们试骑了新租来的自行车后，均就位准备。随着一声哨响，三支队伍如离弦之箭，冲出了起跑线。第一棒、第二棒、第三棒，三个队伍的参赛选手你追我赶，向终点冲刺。正当大家奋力冲刺的时候，突然一组参赛队伍的自行车出现了故障，大家都为他们感到可惜。但参赛的同事没有放弃，合力排除故障继续前行。虽然他们没能取得比赛胜利，但他们“不放弃”的精神得到了大家的赞许。



徒步

激烈的比赛之后，是全员参与的徒步环节，该项目以团队最后一名成员到达终点的时间为比赛时间，耗时最短为优胜。徒步较前面的比赛氛围更为轻松，大家看着步道两边盛开的鲜花，呼吸着新鲜空气，虽然天公不作美——时不时地下着雨，但大家依然坚持完成了十公里的徒步，没有一个人掉队。

活动过程中大家积极参与，迎难而上，大胆挑战自我，队员之间相互加油，相互鼓励，不逃避不放弃。在每个活动完成后均设置了分享环节，供大家总结和分享过程中的经验和收获，其中给我印象最深的是有同事说“来玄天湖这么多次，没有一次完成环湖徒步，但今天，在大家的帮助和鼓励下，我第一次走完了全程。虽然身体上感到有些疲惫，但却感到无比的自豪与骄傲”。朴实的语言，却道出了深刻的意义：团队信念、明确目标、有效沟通、合理组织、领导力、执行力和团队协作，这都是促使我们成功的不可或缺的因素。

这次团建活动让大家再次认识到团队的重要性，增强了集体归属感，也展示了分公司员工团结一致奋力拼搏的精神风貌。我们相信，在公司“融新”文化的引领下，我们东北证券人将齐心协力，攻坚克难，为东北证券的蓬勃发展而努力奋斗！



Q I N G S O N G Y I K E

本期题目如下，读者可将答案发送至本刊编辑部（联系人：党群工作部刘媛博），**前五名**发送正确答案的读者，将获得每人 **100** 元现金奖励，正确答案及获奖名单将于下一期发布。

第二期正确答案：

3	2	7	5	8	9	1	4	6
6	9	4	3	2	1	5	7	8
1	5	8	7	6	4	2	3	9
4	3	5	1	7	6	8	9	2
8	1	9	2	4	3	7	6	5
7	6	2	9	5	8	4	1	3
9	8	6	4	1	5	3	2	7
2	4	3	8	9	7	6	5	1
5	7	1	6	3	2	9	8	4

第二期获奖名单：

1. 金融产品条线 李慈
2. 长春东朝阳路营业部 朱雁南
3. 长春东朝阳路营业部 康达
4. 零售客户条线 邱春阳
5. 金融产品条线 谭学利

	1	2	3	4	5	6	7	8	9
A			2		3		6		
B	4								
C		7						1	
D	6					8	2		
E									
F			8	4					3
G		4						9	
H									5
I			3		7		1		

规则如下：

将其空格各自填上 1-9 的数字，使得每一行，每一列以及每一个 3x3 宫都没有重复的数字出现。

写给儿子的一封信

XIEGEI ERZI DE
YIFENGXIN

文 / 云南分公司 范云波

亲爱的儿子：

昨天晚上你得知自己小升初没有被摇中号时，不停地问我：“为嘛样没有摇中？为嘛样没有摇中？其它同学为什么就被摇中了？”简单的安慰你之后，我们马上开始了复习。今天早上你继续去补课，想到你还在为小升初奋斗努力，妈妈觉得昨天的安慰是过于匆忙和简单了些，那现在就以我们两个最喜欢沟通方式——书信，妈妈来跟你写写我对这个事的看法吧！

儿子，你可知道：“摇号”这件事情，在今后不会再发生了。幸运是一时的，不是一世的，在人生路途中，往后重要的时刻唯有努力与坚持才能定成败！你没有被摇中号，我觉得不是一件坏事，在这个12岁的夏天，你体会到了失望的滋味，但同时也获得了一个机会：第一次要通过自己的努力去为自己争取一所更好的学校。这样的记忆我相信会铭刻在你心中。孩子，不要有任何抱怨，就像今天的你，在别的

同学还躺在温暖的被窝里，或者还沉浸在“中大奖”的喜悦中，而你已经继续背起书包，去补习班上课了，为能进入自己理想中的学校而努力。妈妈相信，几年后，当你回首12岁的这个夏天，一定会为自己拼尽全力去夺得这场考试的胜利而感到骄傲；当然结果有可能是失败，但至少你不会自责，不会因为没有努力过而感到悔恨。

儿子，今天距离小升初考试刚好还有一周的时间，歌德说过：“我们越接近目标，困难就越多。”但是也请你不要忘记，一年级的语文课本里就有：“困难就像弹簧，你强它就弱，你弱它就强。”希望你在这一周的时间里，静下心来，把所有模拟试卷的错误再订正一遍，把易错的生字再默写一次，把那些背得滚瓜烂



熟的古诗里易错的字再看一次 总之按照补习班老师的要求认真复习，查缺补漏。最后的冲刺，希望你多一分沉稳，少一分浮躁；多一分自信，少一分自负；多一分勤奋，少一分清闲。瞄准目标，鼓足干劲，全力以赴。

儿子，妈妈还想告诉你，如果这次小升初考试你没能取得胜利，也没必要灰心丧气，毕竟人生是场长跑。记得你曾经问过我们，长跑比赛中那些起跑排在后面的选手是不是很吃亏？你应该还记得我们怎么回答你的吧！所以现在的小升初考试失利以及今后上普通初中，正如同长跑比赛中，你起跑的位置靠后一样，但这决不会影响你抵达终点的成绩。一生之计在于勤，你只要树立了这个信念，并在今后的学习、生活中贯彻始终，那么你肯定能成为一个出类拔萃的人、一个实现自我人生价值的人。

我亲爱的孩子，我想，等你再长大些，你就能明白这些话里蕴含着的道理。每当人们面对艰难困苦时，通常对人生道路的认识会更深刻。如果是一帆风顺，所有的获得都太容易，反而对这些成果不会太珍惜。人生的道路其实是一段探索的过程，每前进一步都要更加努力地追求。

妈妈深感欣慰的是，我们之间建立了良好的沟通方式，我喜欢给你写信，而你恰好爱读我给你写的信。妈妈之所以会时不时地写信给你，就是相信文字的力量是无穷的。有些话说出来，可能会如同一阵清风拂面、一股花香扑鼻，你会

感受到它们一时的美好，但时间一久，可能就忘了其中滋味。而这些话妈妈一个字一个字写下来，就是相信，你有时间会拿出来读一读、看一看，这些文字会一直滋养和润泽着你的心灵，陪伴着你成长。你可以从这些信中回忆自己的过去，从信中你可以看到自己成长的历程和思想的变化。

最后，妈妈想送你一首冰心老人的诗，这首诗是我的小学班主任在我小学毕业时送给我的，老师的信，妈妈至今一直珍藏着，现在把她转赠给你。

《成功的花》

成功的花，
人们只惊羡她现时的明艳！
然而当初她的芽儿，
浸透了奋斗的泪泉，
洒遍了牺牲的血雨。

爱你的妈妈

2019年6月25日

用金融的视角看清历史

读《银线：19世纪的世界与中国》有感

YONGJINRONG DESHIJIAO KANQINGLISHI

文 / 信息技术部 姜硕奇



十九世纪，是中国屈辱近代史的开端。传统思想认为，清王朝在十九世纪的没落，根源是鸦片，而《银线：19 世纪的世界与中国》这本书，却从金融的视角，带我们重新去审视了那个波澜壮阔的年代。作者林满红女士，用一条独特的线索，把 19 世纪的全球政治格局、货币供给、国际贸易，还有中国不同儒家学派的思想，这些彼此跨度很大的内容都串联在了一起，而这条线索，就是本书的书名：银线。

银，指的是本书的重要研究对象——货币；线，可以理解为潜藏在中国历史中，不被大众所熟知的经济线索。循着这条线索，你会看到清朝历史完全不同于你固有认知的另一种面貌。

十九世纪的清朝，主要以白银和铜钱作为流通货币。官方主要使用白银，民间主要使用铜钱。以白银作为官方主要流通货币，存在着一个巨大的隐患，那就是清政府境内银矿稀缺，白银供给极度依赖进口。

在十八世纪，欧洲是清政府白银的主要来源。本书中作者用大量数据考证，从 1721 年到

1800年,80年间从欧洲各国流入中国的银元有1.7亿元之多。为什么会这样呢?一个很重要的原因是中国的金银比价比欧洲高,同等的白银在中国不仅能采购更多的商品,也能兑换更多的黄金,所以欧洲商人非常积极地把墨西哥等地铸造的银元输送到中国来套利。

18世纪大量涌入的境外白银,支撑起了乾隆时代清政府的经济繁荣。但在18世纪末到19世纪前期,随着世界白银产量大幅下降,好景不再了。这个时期发生了什么?

1789年,法国大革命爆发,拿破仑在乱局当中上台,横扫欧洲。战争影响了欧洲经济,造成市场需求萎缩,对中国商品的需求量下降,输入中国的白银就随之减少了。

1808年,发生了更严重的事件:拿破仑入侵西班牙。西班牙人在拉丁美洲经营了快三百年的殖民地纷纷抓住时机起义,先是墨西哥,然后是南美洲,拉美独立运动爆发了。在动荡中,拉美银矿大幅减产,这造成了全世界范围内的“银荒”。而以白银为流通货币,又高度依赖白银进口的清政府,受到的影响尤为严重。从1808年起,中国就从白银流入国变成了白银流出国,直到1856年,在这半个世纪里,中国的白银外流额相当于3.68亿银元,这让清政府深陷金融危机。

而这场危机,又为清政府招来了臭名昭著的鸦片。作者分析认为,当时英国也受到了世界白银减产的影响,英国东印度公司没法再像以前那样拿出大把银子,来换取中国的商品了,甚至英国本土还向印度殖民地倾销棉花,吸纳东印度

公司手里的白银。这样,东印度公司对中国的贸易,只能采取以物易物,东印度公司用来交换的,就是鸦片。随着鸦片在中国的畅销,中国商人在这项贸易中甚至要搭进去更多的白银,而这又反过来加剧了白银的短缺。

所以作者说,传统观念都把鸦片看作损害清朝经济的罪魁祸首,而其实19世纪的全球“银荒”,才是真正的根源。可以说当时清政府一直在不自知地进行着一场长达半个世纪的货币战争,而1840年的鸦片战争,只是这种矛盾累积的一次集中爆发。

读过这本《银线:19世纪的世界与中国》,越发的让我感受到金融视角在理清历史事件脉络中起到的重要作用。法国大革命、拿破仑、拉美独立运动、这些发生在世界的另一端,看似跟中国完全不沾边的历史事件,却最终促成了鸦片战争的爆发。这样的观点,真的让我大开眼界。人们常说,“以史为鉴,可以知兴替”。当今的世界格局比十九世纪更加纷繁复杂,作为一家证券公司,我们该如何分析、研判发生在不同国家、不同行业中的各类重大事件?希望本书的视角,能够带给您一些启发。

人性的美与丑

再读《巴黎圣母院》

RENXINGDEMEIYUCHOU

文 / 信息技术部 齐泓桀

法国著名作家维克多·雨果，是法国浪漫主义文学的领袖，他浪漫主义的最主要艺术特征就是在作品中广泛地运用美丑对照的原则，通过美与丑的强烈对比，给读者留下深刻的印象以及无限的想象空间，思考作品的深刻性以及作品所要表明的意义，领悟美与丑的真谛。

《巴黎圣母院》是雨果的第一部大型浪漫主义小说，雨果依据史实，用离奇夸张和对比手法写了一个发生在15世纪法国的故事，以法国路易十一统治时期的黑暗社会为背景，通过美丑的对照原则以及细致入微的心理描写，塑造了一批个性鲜明的人物形象，突出了人物之间内心矛盾、冲突、自私和冷酷，刻画了人与人之间的虚伪与丑陋。这些栩栩如生的人物，是那个时代的缩影，真实地再现了封建专制和封建教会对人民的迫害，有力地控诉了封建专制和教会的禁欲主义，唤起人们对于真善美的思考和追求。

《巴黎圣母院》的情节始终围绕三个人展开：善良美丽的少女爱斯梅拉达，残忍虚伪的圣母院副主教克洛德·弗罗洛和外表丑陋但内心崇高的敲钟人伽西莫多。这部作品体现了善、恶、美、丑的关系，同时无情地揭露了天主教会和封建

统治的罪恶。

作品的女主人公，爱斯梅拉达，一个吉普赛姑娘。她就是小说塑造的中心人物形象。即使要靠自己 and 山羊加利四处流浪卖艺为生，但是她对生活仍然充满着热情与希望，并快乐地生活，把自己的快乐带给身边的人。她是“真”、“善”、“美”三者的完美结合，是作者心目中最富有人性美的代表。

至于副主教克洛德和敲钟人伽西莫多，这是两个完全相反的形象。克洛德表面上道貌岸然，过着清苦禁欲的修行生活，而内心却渴求淫乐，对世俗的享受充满妒羡。自私、阴险、不择手段。而伽西莫多，这个驼背、独眼、又聋又跛的畸形人，从小受到世人的歧视与欺凌。在爱斯梅拉达那里，他第一次体验到人心的温暖，这个外表粗俗野蛮的怪人，从此便将自己全部的生命和热情寄托在爱斯梅拉达的身上，可以为她赴汤蹈火，可以为了她的幸福牺牲自

己的一切。伽西莫多最终还为了替可怜的爱斯梅拉达报仇，毅然地把他的主人——克洛德从钟楼上推下，也许这就是他对黑暗势力地反抗。

人的美包括人的外在美和内在美。

人的外在美是通过肉眼直观地看到的外在形象所体现的能够给人直观的美感。爱斯梅拉达的外表可谓美丽绝伦，所以她的美丽深深地吸引着伽西莫多、副主教克洛德、弗比斯等人。

人的内在美是指人的内在品质、性格的美。爱斯梅拉达不仅有美丽可人的外貌，还有一颗高尚纯洁善良的心灵，她对爱情充满了憧憬和渴望。当甘果瓦即将被乞丐王国的人绞死的时刻，只要有人愿意和他结婚，他才可以免于死，这时爱斯梅拉达毫不犹豫地以愿意和他结婚的方式救了他一命；当畸形丑陋的伽西莫多被绑在柱子上在烈日下受鞭打示众，因口渴快要晕死过去的时候，她不计较曾经卡西莫多对她的粗暴行为而给他喂水。这样的高尚的品格、善良的心灵才是真正的价值所在，才是真正的美。

丑是相对于美而言的。丑和恶虽然有密切联系，但是丑并不等于恶。长得三分像人的伽西莫多，外貌十分丑陋，却有一颗珍爱的心，他默默地、真心地爱着那个给予他滴水之恩的美丽姑娘——爱斯梅拉达，他甚至用尽自身的力量去保护她。或许一开始我们会觉得他长得丑，像个怪物，可到了最后，谁不会被他的真心和这种默默的爱所感动呢？谁又会说他真的丑呢？相比较而言，副主教克洛德，他阴沉的脸本来就令人可怕，但他扭曲的心却更让人恐惧。他对爱斯梅拉

达的贪恋已经发展成为一种畸形的占有欲。由于得不到爱斯梅拉达，加上西方宗教长期对他思想的压制，他在法庭上说了谎。那时他的心灵和他的面容都因扭曲而变得丑陋。

这种推向极端的美丑对照，绝对的崇高与邪恶的对立，使《巴黎圣母院》这部小说具有一种震撼人心的力量，能卷走我们全部的思想情感。这也许正是浪漫派小说的魅力所在。

雨果说过：“丑就在美的旁边，畸形近于优美，粗俗藏在高尚的背后，善恶并存，黑暗与光明相共。”美、丑对照是雨果浪漫主义文艺思想的核心。在同一部作品中，既可以有表现丑的事物，又可以有表现美的事物，它们之间既有矛盾斗争的关系，又有着一种相互依存、相互衬托的关系。由于丑的存在，更衬托出美的更美，同样由于美的存在，也可以使丑的更丑。伽西莫多，奇丑无比，却心地善良，为爱人牺牲一切；克洛德，衣冠堂堂，却卑鄙下流，得不到爱就毁灭。美与丑，在这篇小说中，随处可见。美与丑强烈的对比，给我们的冲击力很强大，我们在这对照中，看到了爱斯梅拉达的美，看到了卡西莫多的美，也看到了克洛德的丑，看到了格兰古瓦的丑。每一次美与丑的对比，都会碰撞我们的心灵，思考美与丑给我们带来的人性的真谛。

生存还是毁灭 死亡还是复活

读《复活》有感

SHENG CUN HAISHI HUIMIE
SIWANG HAISHI FUHUO

文 / 长春自由大路营业部 朱欣悦

列夫托尔斯泰是俄国一位著名的小说家，从近代欧洲乃至整个世界范围的文学来看，能与托尔斯泰比肩同声者，实无几人。《复活》没有《战争与和平》史诗般的恢宏气魄和明亮的诗意，没有《安娜·卡列尼娜》的波澜与不安的骚动，完全是体现了一位伟人的暮年心灵的稳健和悲天悯人的大气！

聂赫留朵夫品性善良，且有抱负。他对自己所拥有的贵族特权极为不满，把名下的那一部分土地分给了农民。起初，他对姑母家的养女卡秋莎玛丝洛娃的爱是真诚的。后来，他参军当了军官，军营生活却使他堕落成为一个吃喝玩乐的花花公子。正是在这种情况下，他诱奸了自己当初曾热恋过的姑娘。此后，他在罪恶的泥潭里越陷越深。在法庭上和卡秋莎的不期而遇，极大地震撼了他的心灵，尤其是她被判苦役后发出的哭声，更是触动了他那似乎并未完全泯灭的良知。他痛悔过去的劣行，开始走上精神“复活”的道路。

为了赎罪，聂赫留朵夫多方替玛丝洛娃奔走上诉，并打算同她结婚。玛丝洛娃的上诉被驳回，聂赫留朵夫对统治阶

级及其法律的本质的认识也达到了一定的深度。他的精神“复活”进入了第二阶段，即从对自己的罪恶的认识上升到对整个统治阶级的认识，从对玛丝洛娃一人的同情转到对整个劳动阶级的同情。他的精神逐渐“复活”，伴随玛丝洛娃踏上了去往西伯利亚流放地的遥远路程。西伯利亚的三个月，是聂赫留朵夫彻底醒悟的三个月。他最终认清了统治阶级吃人的本质，然而令他苦恼的是，他看不出任何可以战胜它的方法。无奈之中，他拿起了《福音书》，不料却从中悟出了这样一个道理：为了摆脱苦难，惟一可行的方法便是在上帝面前永远承认自己有罪，因而既不可惩罚他人，也不可纠正他人。聂赫留朵夫从此开始了一种新的生活。他的精神和道德“复活”了。

同样，女主人玛丝洛娃也有她自己的“复活”历程。不过，她的“复活”却完全没有聂

赫留朵夫的那种赎罪的味道。当聂赫留朵夫第一次探监时，她所“复活”的仅仅是她当初的那个清清白白的自我而已，她那时仍处于“堕落”之中。聂赫留朵夫第二次探监时，特意向她表示忏悔，并提出同她结婚的要求，玛丝洛娃便逐渐从浑浑噩噩的生活中苏醒过来。聂赫留朵夫第三次见她时，她同以前相比已经判若两人。聂赫留朵夫在日记中说她正在“复活”，的确不无道理。不过，玛丝洛娃的“复活”虽始自聂赫留朵夫的“忏悔”所引起的对美好往事的回忆，但她的最终完成却是在流放地与政治犯接触之后。她受到这些品德高尚的人的影响，学到了他们敢于为理想献身的精神。她重新爱上了聂赫留朵夫，却不愿因此耽误他的前程而甘愿同西蒙松结合。少女时代的卡秋莎终于回归，她纯洁的道德观也失而复得，玛丝洛娃在精神上彻底“复活”了，或者说她得到了完全的新生。

读完《复活》之后，我终于有所了解，终于明白了为什么作者将此书命名为《复活》。聂赫留朵夫和玛丝洛娃有罪吗？其实，他们并没有什么错，关键在于那个浓厚的利己主义社会。那个社会造就了他们的命运，他们为了生活，不得

不适应于这个社会，不得不屈服于这个社会，聂赫留朵夫本来是一个善良的人，起初他认为精神的生命是真正的自我，而这却不被周围人认可，反而遭到嘲讽。聂赫留朵夫起初作过抗争，但抗争起来煞费力气，结果，聂赫留朵夫屈服了，不再相信自己了，而去相信别人。不可否认，玛丝洛娃的命运也是由社会背景造成的，本来一个纯情的少女却沦落为一个妓女。

想想聂赫留朵夫，再想想我们自己。他在一个不甚明朗的环境中复活，找回自己，而我们在一个十分光明的环境中就应该做得更好。现在的社会中，诱惑颇多，是在其中磨练自己，还是坠入魔轮，都是我们自己的选择。在这样的磨练中，是生存还是毁灭，是死亡还是复活，都要靠我们自己的意志，自己的努力，去拼搏，去活着。



星空

XINGKONG

文 / 运营中心 宿英男



6月13日的天雾蒙蒙、阴沉沉，大雨。

今年的雨季应是比往年提前了许多，近日接连下了几天大雨，湿气笼罩着平日干燥的春城，让一个北方的旱鸭子仿佛置身于梅雨季的雾霭当中。在阴霾的天，自己早已忘却了不以物喜不以己悲的旷达，在屋子里漫无目的的闲逛，在窗前看着雨滴从落地窗上爬出一丝丝杂乱而又柔滑的痕迹，感受着阴沉沉仿佛生着闷气的乌云给人的威压，突然开始想念我那明亮的天空，那是一片万里无云的深蓝，那是一片璀璨闪耀的星空。

马车的轮子压着泥泞的土路吱嘎吱嘎的找不到自己的节奏，高大的骏马与爷爷心灵相通一样方向准确的拉着我们一家三口往镇里赶，为了赶镇上最早一班开往县里的客车，我们天不亮就已开始了一天的行程，我躺在马车上，为免于着凉，奶奶给铺了厚厚的花褥子，周身围上了暖洋洋的棉被，裹的厚厚的我可没有心思在马车上鼾鼾补觉，睡不着也动不

了，就这样被“强迫”着欣赏星空，守望这漫天的繁星只是觉得神秘而又遥远。

那时的我还年幼，每逢寒暑假总要去到爷爷奶奶家住上一阵，那里简直就是孩子们的天堂，每每过去都是一次神奇之旅。家里这边多是种玉米，玉米长过人高，就像是被检阅的士兵一样，一片笔直，只能仰视。而到了农垦灌区则是另一番天地，这里种的都是水稻，它们弯着腰就像天生好客的在欢迎你回家。每次回老家，爷爷都会套上马车，赶到公路边接我们，当我开心的飞上马车，爷爷一声“驾~”，马儿果然识家。

夏天的时候干渠给水，稻田里的纵横沟壑全被填满，宛如江南水乡。稻田与天际连城一线，清风拂过，我们徜徉在绿油油的海洋，像鸟儿



一样自由。有水当然就有鱼，农闲的时候，爷爷会带着我和妹妹去捉鱼，一块纱窗网撑起四个角挂在竹竿上，用旧布包上淋了油的稻糠挂在渔网中心，爷爷就麻利的准备好了我们的渔具，随便找一条水流缓慢的小河沟，把渔网放到水里，珍惜的捏出布包里的油，鱼儿自然就贪婪的上钩了，几网子下去，晚饭的炸鱼就够数了，奶奶做的炸鱼又香又酥，不光是鱼，秋天的时候我们就去稻田里抓蚂蚱，炸着吃也是营养丰富的很。抓鱼之余爷爷会割许多肥美的水草扎碎了喂马，悉心养护家里的“顶梁柱”，我们则喂喂小鸭子、抓抓蜻蜓、去水窝找最大的芦苇，玩的不亦乐乎。每次出门前奶奶都会叮嘱再三不要下水，我们嘴上答应着，其实一溜烟就去河边玩了，但我们确实都在小河沟里嬉闹，我真的怕极了黑色的水蛭。印象中，那时的家里炕上是芦苇席子，厅堂里也只是一组高柜子和一个桌子，地面是压实的沙土，墙壁上挂着毛主席照片和老式的挂钟，再无任何修饰，满是蚊虫，但简单的家里总能传出欢声笑语。每每匆匆住上最多半个月就不舍的离去了。

后来爷爷奶奶搬来跟我们住在一起，我上学，奶奶负责照顾我的吃住。我依仗着对爸爸花重金买来的百科全书的阅

读，逐渐了解了太阳、月亮和星星所为何物，甚至一度喜欢在喧嚣退去的夜里去寻找神秘又闪亮的猎户座，也看到了横贯星空的银河，却也偶尔把我和奶奶的柿子炒鸡蛋吃的一口没给奶奶剩，可能确实是营养供给的足，不过一年我就高过了爷爷和奶奶，看似长大了，实则永远都是他们眼里的孩子，躺在奶奶肚子上听爷爷数家谱的孩子，缠着爷爷买雪糕吃的孩子。

时至今日，我还是喜欢仰望这片神秘的星空，我们感受着哥白尼的伟大，学习着牛顿的定律，感慨着登月计划的雄伟，叹息着自己的渺小，这宇宙虽已不是一秒前的宇宙，但在我心里永远都是一样的星空，那样的透彻与美好。

傍晚的天依然雾蒙蒙，一道闪电飞驰而过照亮了夜空，我的心中仿佛升起一片霞光，闪现出一样的星空，明天又要回家了，嘴角微微上扬。

记三月初 云南行游记感悟

JISANYUECHU
YUNNANXINGYOUJIGANWU

文 / 上海吴淞路营业部 黄晓勇

二月末三月初，上海还是乍暖还寒之时，趁闲暇时，云南之行出发！

上海直飞丽江之后，整理行囊，第二天直接前往向往已久的泸沽湖景区，泸沽湖位于四川省盐源县与云南省宁蒗县交界处，为川滇共辖，如果你知道有一个地方现在还继续维持着母系社会，生命的延续是通过一种叫做“走婚”的方式，你会是什么反应？我的第一反应是：世界之大，无奇不有啊！然后就是想到那里去看看。这个地方叫泸沽湖，她还有另一个美丽的名字——泸沽湖女儿国。因为这里道路不平，民俗风情特异，到这里来旅游，往往还是会冠以探险的名头，此行由一位当地纳西族导游带队，十分热情地讲解泸沽湖的历史风貌，风趣幽默。

约瑟夫·洛克在他的《中国古纳西王国》一书中称泸沽湖为“神仙居住的地方”，也誉其为“世界上最美的一片水”，无论是春夏秋冬泸沽湖总能给你意想不到的惊喜，春天漫山遍野的鲜花，夏天傍晚的晚霞，秋日的格桑花，冬天的雪都是世间难得一见的美景。当你计算着蓝天天数的时候，泸沽湖除了下雨和下雪外，这里阳光从不缺席，空气污染指数为

零，这里从不需要空调，阳光和空气最不值钱。

可能正值冬夏转换之际，泸沽湖水并没有十分充裕，周边景色也不像夏季时缤纷艳丽，不过作为久居上海的我来说还是颇具魅力的。当地人介绍，为了保护泸沽湖的生态环境，湖中所有的船只都只能采用人工方式，到了现场一看果如其言，湖边缘部分清澈见底，野鸭海鸥通人性似的就在游船旁边嬉戏，配之蓝天白云，整个泸沽湖环境显得十分和谐融洽，同时也感慨当地居民之辛勤，载十人之一叶扁舟，仅靠两人划桨人力推动，收取费用也并不高昂。

总书记说得好“绿水青山才是金山银山”，想起之前看的新闻“秦岭大片违建别墅”种种新闻，而在泸沽湖的游玩是真切的感受到了这点，持续的发展一定要依靠对于环境持续的维护，特别像泸沽湖这种旅游景点，如果只是想着大赚一笔把环境过度开采，那也很难持续性吸引这么多游客来临。



泸沽湖悠闲小憩几天之后，就来到了云南旅游的另一个重头大戏——玉龙雪山。这次行程完全没想到的是我居然有严重的高原反应，原本以为平时经常锻炼身体的我体质完全不在话下，却没想到这次旅程形影不离的居然是——便携式氧气瓶！

丽江市玉龙雪山景区位于玉龙纳西族自治县境内，是北半球最南的大雪山。玉龙雪山在纳西语中被称为“欧鲁”，意为银色的山岩。其银装素裹，十三座雪峰连绵不绝，宛若一条“巨龙”腾越飞舞，故称为“玉龙”。其中扇子陡峰是世界上北半球纬度最低、海拔最高的山峰。

玉龙雪山是非凡的人间精致之一，也是生活在此地藏族、纳西族人心目中最神圣的一座山峰。从蓝月谷开始返回山下时，来到了玉龙雪山东面一个叫做甘海子的开阔草甸上，这里聚集了很多正在观赏玉龙雪山的雪景的游人们。我也在此处停憩了片刻，回头想再看看被云雾遮盖着的高山雪景。这时快临近下午十五点钟了，覆盖在玉龙雪山的顶部那一层厚厚的云雾，渐渐地被风吹散了；此时的玉龙雪山就像一位含

羞的女子，终于被大风和阳光掀开了蒙盖在它头顶多时的那层厚白纱，露出了自己那一半最真实的面容。哦！我终于看到了玉龙雪山上那冰雪覆盖的景色了。那是一个闪闪发光的白色锥形晶体，洁白、温和、友善等词语一下子就涌现在我的脑海中，那也是玉龙雪山给我的最初心灵印迹。

雪，本来就是慈悲、圣洁、善良品质的象征。它没有雷电的凶暴，也没有雨水、冰雹们的迅疾；它从来都是那么从容、温和、高洁。它像月光、流水和梦境一般，看似铺天盖地，然而转眼即逝。而玉龙雪山，紧紧抱住了雪，把它们留在了高山之巅，不让它们马上融化和消逝。

玉龙雪山，你真的好像一个高迈、隐忍、睿智、慈悲而坚贞的圣人。是你，才提升了一座美丽古城的灵魂魅力；是你，才完善了一个民族最优秀的人格品质！

梦之花

我的梦，中国梦

MENGZHIHUA

文 / 魏子焜 13岁

家长：泉州丰泽街营业部 魏凯扬

静静地品味着中华民族从古至今的历史长卷，我任由微风翻开崭新的一页，走在中华民族伟大的复兴道路上，我的梦与中国梦紧紧相聚，在华夏大地上绚烂绽放。

阳光斑驳，投在《走复兴路，圆中国梦》这一册子上。我微笑地注视着明天的伟大中国，心中坚定了理想的步伐。回眸过去的艰苦的浴血抗战，驻足静想今日中华民族的腾飞，改革开放就如春之歌，唱响了每个中国人心中的梦，点亮了中华民族前进的步伐……双手合十，轻轻地贴在我的胸口上，凝思绽放的耀眼的中国梦，默念我心中那个淡蓝的梦想：愿所有苦难的中国同胞幸福！内心深处的回音在我的心海飞翔。

如果说，中国人所有的梦聚集一起，好比一棵生机活力的参天大树；那么我的梦，每个中国人的梦，就好比一片片翠绿的叶子，与树身紧紧相依，在摇曳，在锲而不舍地追求着，为中国梦奋斗着，走在通向光明的理想的道路上！

梦之花继续绽放，我遐想着和许多怀揣着同样梦想的人们并肩站在天安门广场上，胸前是飘扬的红领巾，眼里闪烁着坚定的目光。我仰望鲜红国旗，大声道出我的梦想，道出亿万国人的心声。所有中国人的梦汇聚在一起，形成强大的力量。富强！富强！这铿锵有力的声音响彻在每个人的心里。历史给我们留下太多记忆——抗日战争的八年抗争，解放中国的艰难斗争……往日的苦难深深地是中华民族震上伟大复兴的新道路上，构筑了今日中华民族坚不可摧的精神长城，

点燃每个中国人的梦想，开出朵朵光明之花。

当沉思之即，我的耳边响起了雷鸣般的掌声，那是中国成功发射火箭，申奥成功的光辉。火箭的红光在中华大地上升起，亿万中国人注视着火箭飞向太空。那隆隆声响向世界大声诉说着中华民族的崛起，“飞天梦”终于变为现实，奥运的圣火在北京城传递……中国梦永远不会停止它那坚定有力的步伐。亿万华夏儿女传承爱国精神，手中紧握中国梦，团结一心，艰苦奋斗，朝气蓬勃地朝着中华民族伟大复兴的目标奋进。

中国梦还在继续，我的手中、心里紧紧握住心中的梦，嘴角微随庄严的国歌上扬。我的梦正如一条欢快有力的小溪汇入波涛涌起的大海——中国梦，在伟大复兴的路上激起朵朵奋勇的浪花，迎着风雨向前奔腾。这一刻，我缓缓注视着升起的五星红旗，以心的维度仰视每个奋斗的身影，倾听每个临近中国梦的足音。

朵朵梦之花绽放在祖国的每个角落和每个华人的心底。中国梦仿佛拥抱我和亿万华人的梦，在强国复兴的道路上共迎美好的未来！

我爱我的祖国 我爱我的家

WOAIWODEZUGUO
WOAIWODEJIA

文 / 曹琦悦 12岁

家长：信息技术部 曹海林

“一玉口中国，一瓦顶成家，都说国很大，其实一个家。一心装满国，一手撑起家，家是最小国，国是千万家”。

当我还在牙牙学语的时候，爸爸妈妈就告诉我，我是一个中国人；当我上小学的时候，老师教我画鲜艳的五星红旗；当我会读书看报的时候，书本告诉我祖国是一个拥有 960 万平方公里国土的泱泱大国。在不知不觉的时候，“中国”这两个字已经在我心中烙下了深深的印记。

2019 年是您七十周岁的日子，您已取得了重大的成就，国际地位也在不断升高，人们已过上了小康的日子。国强，人则强。有国才有家，我们的命运与您息息相关。

如今的中国，向世界展示了中国桥、中国路、中国车、中国港、中国网、中国人、中国梦，从人类历史上最大的射电望远镜 FAST、全球最大的海上钻井平台“蓝鲸 2 号”、磁悬浮列车研发、5G 技术等一个个非凡的超级工程和科研成果，就是一个个引领人们走向新时代的里程碑，创造着让全世界都刮目相看的伟绩。作为一个中国人，我怎能不骄傲自豪？

我是一名六年级的小学生，从记事开始，爸爸的工作就很忙，经常加班到深夜，等他回来的时候，我已在梦中了，在不知不觉中我更依赖妈妈。现在我长大了，慢慢懂事了，懂得了爸爸的付出，懂得了人生的价值，懂得了一切要用双手去创造，去争取……高楼大厦不能平地起，就是这样一些

像爸爸妈妈一样的平凡的人，在工作岗位上辛勤付出，为了家也为了我们的祖国，让我懂得了“天下之本在国，国之本在家”。

我是班级的卫生委员，每天要检查班里每个同学的出操、个人卫生、班级卫生、眼保健操等情况，每天我都要站好我的岗，班级才会不被扣分，得到优秀班级的锦旗；农民伯伯种好自己的每一块儿责任田，才能在秋天的时候迎来硕果累累；工人叔叔保质保量的生产好每一件螺丝钉，才能保证机械设备的运转正常；交警叔叔站好自己的每一班岗，才能保证人们的安全出行；环卫工人扫好自己负责的每一条马路，才能为我们营造美好的环境……社会主义核心价值观中爱国和敬业是一对词组，只有热爱自己的工作才能体现爱国的情怀，爱国不需要讲更多的大道理，做好自己的本职工作也是爱国的体现。

我们是新时代中国特色社会主义的接班人，为了将来能更好的报效祖国，我们现在好好学习，掌握为人民服务的本领和技能，“咬定青山不放松，立根原在破岩中。”爱家、爱国，做最美中国人！

童心 · 筑梦



《小小少年爱祖国》张瑾萱 9岁
家长：太原桃园北路营业厅 范晓娟



《我的祖国 我的家》李泽瀚 5岁
家长：零售客户条线 刘艾琪



《我爱我的祖国 我爱我的家》赵思淇 10岁
家长：通辽和平路营业厅 张洋



《我爱北京天安门》王煜聰 9岁
家长：太原桃园北路营业厅 郭青



《厉害了！我的国》张裕敏 9岁
家长：江苏分公司 李霞



东北证券股份有限公司 | 总部地址：长春市生态大街6666号 | 电话：0431-85096771